PARTNERS GROUP, SOCIÉTÉ GÉNÉRALE ASSURANCES ET SOCIÉTÉ GÉNÉRALE PRIVATE BANKING LANCENT UN FONDS D'INFRASTRUCTURES PRIVÉES ACCESSIBLE EN ASSURANCE VIE

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Paris, France, le 10 novembre 2026

Partners Group, Société Générale Assurances et Société Générale Private Banking s'associent pour lancer le fonds Partners Group Infrastructures Privées[1]. Cette solution d'investissement innovante, accessible en unité de compte au sein des contrats d'assurance vie, offre un accès à un portefeuille diversifié d'actifs d'infrastructures non cotés.

Le lancement de ce fonds répond à l'intérêt croissant des investisseurs pour les actifs de diversification. Il permet d'accéder aux infrastructures, une classe d'actifs historiquement réservée aux investisseurs institutionnels et soutenue par des tendances structurelles de long terme, telles que l'essor de l'intelligence artificielle, la digitalisation de l'économie, l'électrification des transports et la transition énergétique. À l'échelle mondiale, les besoins d'investissements en infrastructures sont estimés à plus de 100 000 milliards d'euros d'ici à 2040[2].

Pour les investisseurs, les infrastructures constituent une classe d'actifs de diversification. Leur sensibilité aux cycles économiques peut différer de celle des classes d'actifs traditionnelles et certaines infrastructures bénéficient de revenus contractuels ou indexés sur l'inflation. Ces caractéristiques peuvent être recherchées dans un environnement de marché volatil.

Structuré sous la forme d'un Fonds Professionnel Spécialisé (FPS) ELTIF[3] ouvert, sans échéance prédéfinie, le fonds Partners Group Infrastructures Privées permet aux épargnants français d'investir dans un portefeuille diversifié d'infrastructures privées. Proposé en France par Société Générale Private Banking, ce support en unités de compte, classé Article 8 au titre du règlement *SFDR*[4]*,* est proposé en exclusivité dans les contrats d'assurance vie de Société Générale Assurances. Comme tout investissement en actifs non cotés, ce fonds présente notamment un risque de perte en capital et un risque de liquidité[5].

---

[1] Libellé complet du fonds : Partners Group Infrastructures Privées FPS ELTIF

[2] *McKinsey & Company, "The infrastructure moment", 2025*

[3] ELTIF est l'acronyme de *European Long-Term Investment Fund, fonds européen d'investissement à long terme*

[4] Support « Article 8 » promouvant des caractéristiques environnementales et sociales au sens du règlement européen (UE) 2019/2088 dit *Sustainable Finance Disclosure Regulation* (SFDR)

[5] L'investissement dans ce fonds présente notamment un risque de perte partielle ou totale du capital investi. Bien que le fonds puisse prévoir des fenêtres périodiques de rachat, celles-ci ne constituent pas une garantie de liquidité. Les demandes de rachat peuvent notamment être plafonnées, reportées, exécutées partiellement ou suspendues dans les conditions prévues par la documentation du fonds. L'investissement doit être envisagé sur un horizon de long terme

Dès son lancement, l'unité de compte bénéficie d'une exposition à plus d'une quinzaine d'actifs d'infrastructure. Les investisseurs accèdent ainsi immédiatement à un portefeuille diversifié, tant sur le plan géographique qu'en termes de secteurs d'activité, avec des actifs sélectionnés pour leur qualité et leur potentiel de performance à long terme.

Le fonds tirera parti de l'approche éprouvée de création de valeur de Partners Group. Au-delà de l'acquisition d'actifs individuels, Partners Group accompagne le développement de véritables plateformes d'infrastructures en renforçant leur présence géographique, leurs capacités et leur offre de services. Cette approche est illustrée par des investissements ciblés dans des centres de données dans les pays nordiques, des acteurs des services énergétiques aux bâtiments en Europe ou des plateformes de production d'électricité en Amérique du Nord. La gestion de sa liquidité s'appuiera par ailleurs sur les processus et l'expérience développés par Partners Group dans la gestion de fonds ouverts depuis plus de vingt-cinq ans.

Steffen Meister, Président exécutif du Conseil d'administration chez Partners Group, déclare : *« Le lancement de ce fonds marque une nouvelle étape dans la démocratisation de l'accès aux marchés privés pour les investisseurs particuliers en France. En partenariat avec Société Générale, nous proposons une solution d'investissement en Infrastructure donnant accès aux tendances les plus porteuses de notre époque. »*

Esther Peiner, Partner, Responsable de l'activité Infrastructures chez Partners Group, ajoute : *« Notre plateforme mondiale d'infrastructures s'appuie sur une capacité d'origination éprouvée et sur un dispositif d'investissement de premier plan, avec des équipes présentes au plus près des marchés à travers le monde. En Europe, nous continuons d'identifier des opportunités attractives dans les infrastructures numériques, notamment dans les solutions flexibles de production d'électricité, qui jouent un rôle essentiel pour accompagner le développement de l'intelligence artificielle. »*

Philippe Perret, Directeur Général de Société Générale Assurances, commente *: « Nous sommes ravis de ce partenariat avec Partners Group qui nous permet d'enrichir l'offre d'actifs réels pour nos épargnants. Cette nouvelle solution dédiée aux infrastructures s'inscrit pleinement dans notre volonté d'accompagner nos clients dans la durée en leur proposant des opportunités de diversification porteuses de sens, combinant investissement dans l'économie réelle et création de valeur sur le long terme. »*

Mathieu Vedrenne, Directeur de Société Générale Private Banking, précise *: « Dans un environnement de marché en constante évolution, la diversification constitue un principe essentiel de la construction patrimoniale de long terme. En donnant accès à une sélection diversifiée d'infrastructures privées au sein de l'assurance vie, cette nouvelle unité de compte enrichit les solutions que nous proposons à nos clients. Elle reflète notre ambition de leur ouvrir l'accès à des expertises de premier plan et à des classes d'actifs jusqu'ici principalement réservées aux investisseurs institutionnels, dans un cadre adapté à la gestion de leur patrimoine. »*

CONTACTS PRESSE
Partners Group :
Virginie Bourel, *Head of Partners Group Paris*
+33 6 18 02 53 29; virginie.bourel@partnersgroup.com

Alec Zimmermann, *Global Head of Communication, Partners Group*
+41 79 290 09 74; alec.zimmermann@partnersgroup.com

Société Générale Assurances :
Fanny Rouby
+ 33 1 57 29 11 12; fanny.rouby@socgen.com

Société Générale Private Banking :
Stéphanie Foulon
+33 1 56 37 67 84; stephanie.foulon-bourdeau@socgen.com

À PROPOS DE PARTNERS GROUP
Partners Group est l'un des principaux acteurs mondiaux des marchés privés, avec près de 2 000 professionnels et plus de 186 milliards USD d'actifs sous gestion. Le groupe gère des programmes d'investissement de Private Equity, de Dette Privée, d'Infrastructures, d'Immobilier, de Royaltie et des Mandats sur mesure. Avec 25 bureaux dans le monde et fort de cette approche d'investissement local, Partners Group se distingue par une culture d'investissement différenciante et une approche fortement orientée vers la création de valeur opérationnelle. Le groupe identifie des thématiques d'investissement attractives et accompagne la transformation d'entreprises et d'actifs afin d'en faire des leaders de marché.
Pour plus d'informations : www.partnersgroup.com.

À PROPOS DE SOCIÉTÉ GÉNÉRALE ASSURANCES
Société Générale Assurances est au cœur de la stratégie de développement du groupe Société Générale, en synergie avec tous les métiers de banque de détail, de banque privée et de services financiers, en France et à l'international. Société Générale Assurances poursuit également l'ouverture de son modèle de distribution par le développement d'accords de partenariats avec des acteurs extérieurs au Groupe.

Présente en France avec Sogécap, Sogessur et Oradéa Vie, et dans 6 pays à l'international, Société Générale Assurances propose une gamme complète de produits et de services répondant aux besoins de la clientèle de particuliers, de professionnels et d'entreprises, en matière d'assurance vie épargne, d'épargne retraite, et de protection des personnes et des biens. S'appuyant sur l'expertise de ses 3 000 collaborateurs, Société Générale Assurances, au 31/12/2025, gère 158 milliards d'euros d'encours et 23 millions de contrats.

Pour plus d'information, vous pouvez suivre le compte LinkedIn Société Générale Assurances ou visiter le site www.assurances.societegenerale.com.

À PROPOS DE SOCIÉTÉ GÉNÉRALE PRIVATE BANKING
Société Générale Private Banking est l'activité de gestion de fortune du groupe Société Générale. Avec 137 milliards d'euros d'actifs sous gestion à fin 2025, elle figure parmi les acteurs de référence de la banque privée en Europe. Présente en France, au Luxembourg, à Monaco, en Italie et en Belgique, elle accompagne une clientèle d'entrepreneurs, de dirigeants et de particuliers fortunés dans la gestion et la structuration de leur patrimoine.
Pour plus d'informations : www.privatebanking.societegenerale.com

AVERTISSEMENT

Document non contractuel destiné exclusivement aux journalistes et professionnels de la presse et des médias. Les informations sont fournies dans le seul but de leur permettre d'avoir une vue d'ensemble des transactions et ce, quel que soit l'usage qu'ils en font, qui relève exclusivement de leur indépendance éditoriale, pour lequel Partners Group et Société Générale déclinent toute responsabilité.

Communication à caractère promotionnel. Le présent document ne constitue ni une offre de souscription, ni une sollicitation, ni un conseil en investissement, ni une recommandation personnalisée, ni une analyse financière indépendante. Les informations qu'il contient sont présentées sous forme résumée à titre informatif ; elles ne sont pas exhaustives et ne doivent pas être considérées comme telles. Toute offre est subordonnée aux critères d'éligibilité détaillés dans les documents contractuels applicables.

Performances, projections et énoncés prospectifs. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures. Les données de performance historiques présentées correspondent au track record de la plateforme Partners Group et non à celui du Fonds. Elles peuvent inclure des performances modélisées ; les rendements effectivement réalisés par un investisseur peuvent en différer sensiblement. Toute allocation cible, tout objectif de rendement et toute représentation graphique sont indicatifs, servent uniquement à des fins d'illustration et ne constituent pas une garantie de résultat. La valeur des parts peut varier à la hausse comme à la baisse. Sauf indication contraire, source : Partners Group.

Restrictions territoriales. Le présent document ne s'adresse pas aux U.S. Persons au sens du Regulation S du U.S. Securities Act de 1933, ni à toute personne située dans une juridiction où sa diffusion serait contraire aux lois et règlements applicables. Les parts du Fonds n'ont pas été enregistrées au titre du U.S. Securities Act de 1933 ni au titre du U.S. Investment Company Act de 1940.

Réclamations. Toute réclamation peut être adressée à Partners Group (Luxembourg) S.A. – complaints@partnersgroup.com – ou à votre distributeur. Un résumé des droits des investisseurs ainsi que la politique de traitement des réclamations sont disponibles sur www.partnersgroup.com.