

## **SOCIÉTÉ GÉNÉRALE ASSURANCES LANCE “MATLA”, UN PLAN D’ÉPARGNE RETRAITE INDIVIDUEL D’ORADÉA VIE POUR LES CLIENTS DE BOURSORAMA BANQUE**

---

### **Communiqué de Presse**

Paris, le 23 septembre 2021

**Oradéa Vie, compagnie d’assurance vie de Société Générale Assurances dédiée aux partenariats, propose en exclusivité pour les clients de Boursorama Banque un plan d’épargne retraite individuel (PERin) accessible, modulaire et 100% digital.**

Oradéa Vie met son expertise à disposition des clients de Boursorama Banque, en leur proposant une nouvelle offre innovante, en ligne avec la loi Pacte, pour les accompagner dans la préparation de leur retraite.

MATLA propose “pilote horizon retraite”, une gestion adaptée à tous les profils d’investisseurs. Au travers de trois profils, cette gestion permet au client de déléguer le choix de son allocation à des experts pour tirer profit des opportunités des marchés financiers, en accédant à une sélection de supports 100% ISR (label Investissement Socialement Responsable créé par le Ministère de l’Economie et des Finances). Ces profils bénéficient d’une réallocation annuelle entre supports, en fonction des perspectives économiques et de l’environnement financier, pour une gestion évolutive de l’épargne.

Avec la gestion “pilote horizon retraite”, le client profite également d’une sécurisation progressive de son investissement à l’approche de la retraite, en bénéficiant de tous les avantages du cadre de l’assurance-vie.

#### **Les facteurs de différenciation de l’offre MATLA :**

- Une grande accessibilité : dès 150 euros pour les versements libres et 50 euros pour les versements programmés ;
- Une gestion « pilote horizon retraite » confiée à Oradéa Vie et qui bénéficie des conseils en allocation et de l’expertise du gestionnaire d’actifs BlackRock ;
- Un parcours de souscription 100 % digital ;
- Une gamme de supports ETF\* iShares de BlackRock 100 % ISR ;
- Une sécurisation progressive de l’épargne : à l’approche de la retraite, l’exposition au risque est progressivement réduite pour sécuriser l’épargne des clients ;
- Une transparence totale sur les frais.

**Philippe Perret, Directeur général de Société Générale Assurances déclare :** « MATLA représente une nouvelle étape clé dans notre partenariat avec Boursorama et une véritable innovation sur le marché de l’assurance en France. Ce plan d’épargne retraite digital développé par Oradéa Vie illustre la capacité de Société Générale Assurances de développer des offres innovantes, qui répondent à l’évolution des usages des clients, en proposant une expérience client exceptionnelle. »

\* ETF : *Exchange-Traded Fund* sont des produits financiers qui permettent d'investir avec efficacité et transparence sur toutes les classes d'actifs cotées. Chaque ETF a pour objectif de reproduire la performance, positive ou négative, de son indice de référence.

**Il est rappelé que les supports en unités de compte présentent un risque de perte en capital.**

### **Contacts presse :**

**Philippine Redon** \_ 01 57 61 81 67 \_ [philippine.redon@socgen.com](mailto:philippine.redon@socgen.com)

**Florence Amphoux** \_ 01 42 14 70 33 \_ [florence.amphoux@socgen.com](mailto:florence.amphoux@socgen.com)

### **A PROPOS DE SOCIÉTÉ GÉNÉRALE ASSURANCES**

Société Générale Assurances est au cœur de la stratégie de développement du groupe Société Générale, en synergie avec tous les métiers de banque de détail, de banque privée et de services financiers, en France et à l'international. Société Générale Assurances poursuit également l'ouverture de son modèle de distribution par le développement d'accords de partenariats avec des acteurs extérieurs au Groupe.

Présente en France avec Sogécap, Antarius, Sogessur et Oradéa Vie, et dans 9 pays à l'international, Société Générale Assurances propose une gamme complète de produits et de services répondant aux besoins de la clientèle de particuliers, de professionnels et d'entreprises, en matière d'assurance vie épargne, d'épargne retraite, et de protection des personnes et des biens.

S'appuyant sur l'expertise de ses 3 000 collaborateurs, Société Générale Assurances réalise en 2020 un chiffre d'affaires de 11,3 milliards d'euros, gère 126 milliards d'euros d'encours et 23 millions de contrats.

Pour plus d'information, vous pouvez suivre le compte Twitter @SG\_Assurances ou visiter le site [www.assurances.societegenerale.com](http://www.assurances.societegenerale.com)

### **A propos d'ORADEA VIE**

Compagnie d'assurance vie régie par le code des assurances, Oradéa Vie est la filiale de Société Générale Assurances entièrement dédiée aux partenariats en France depuis 2000. Société Générale Assurances, en synergie avec tous les métiers de Banque de détail, de Banque privée et de services financiers, est au cœur de la stratégie de développement du groupe Société Générale, en France et à l'international. Société Générale Assurances met le développement de partenariats externes au groupe Société Générale au rang de deuxième axe stratégique.

Oradéa Vie gère un encours de 4,7 Milliards d'euros avec une stratégie de développement axée sur l'innovation et construite autour de 2 axes majeurs :

- La poursuite du développement auprès des plateformes, groupements de Conseillers en Gestion de Patrimoine Indépendants et acteurs de la gestion privée,
- L'intensification de l'activité prévoyance et d'assurance des emprunteurs.

Société Générale Assurances est la marque commerciale du Groupe SOGECAP.

Matla est un contrat d'assurance collective sur la vie souscrit dans le cadre du Plan d'Épargne Retraite, commercialisé par Boursorama en sa qualité d'intermédiaire en assurances, et assuré par Oradéa Vie (groupe Société Générale), entreprise régie par le Code des Assurances.

ORADÉA VIE, Société anonyme d'assurance sur la vie et de capitalisation au capital de 26 704 256 euros. Entreprise régie par le Code des assurances, immatriculée au RCS de Nanterre sous le numéro unique d'identification 430 435 669. Siège Social : TOUR D2 - 17 Bis Place des Reflets - 92 919 PARIS La Défense Cedex.