

DEAL ALERT

Paris, le 15 septembre, 2025

La banque SG a conseillé le dirigeant actionnaire du groupe Numeria dans la cession de son groupe à SoftNext, plateforme d'intégration Technologique et Logiciel.

Créé par Jean-Charles RIBARD en 1992, **Numeria** est un acteur indépendant reconnu du secteur de la **dématérialisation et archivage de documents** (RH, finance, etc...) à destination de sociétés de divers secteurs (banque et assurance, conseil, retail, agroalimentaire...). En plus de 30 ans, le groupe s'est développé par **croissance organique et croissance externe**, via l'acquisition de deux sociétés.

Basé en **Ile-de-France**, le groupe Numeria est éditeur de ses propres solutions numériques (ProDIP et MonCoffre) et commercialise des solutions tierces telles que *Digiposte* et *Argus*. L'offre globale de **solutions en SaaS** permet au groupe de couvrir la **totalité du spectre de la gestion documentaire d'une entreprise**, allant de l'édition print de documents à la dématérialisation et l'archivage numérique.

Doté d'une culture forte, axée sur la **satisfaction client et un modèle économique agile**, Numeria s'est construit un portefeuille de clients de qualité, composé de grands groupes, d'ETI ainsi que de PME/TPE. A fin 2024, le groupe a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de plus de 4,5 M€.

Numeria s'est adapté aux **évolutions de son marché**, en obtenant récemment **l'accréditation PDP** (Plateforme de Dématérialisation Partenaire) aux côtés d'un partenaire, lui permettant ainsi de se positionner stratégiquement auprès de ses clients pour les accompagner dans les évolutions réglementaires concernant la facture électronique, et qui représente un **levier de croissance fort pour l'avenir**.

C'est dans ce contexte que le dirigeant de Numeria, Jean-Charles RIBARD, a décidé de s'adosser à SoftNext, groupement d'éditeurs de Soft spécialisés BtoB. L'équipe dirigeante et les employés de Numeria restent en place et soutiennent les nouvelles ambitions de leur actionnaire. Cette opération permet au dirigeant de prendre un peu de recul au niveau opérationnel, tout en **poursuivant son accompagnement sur la vision stratégique du groupe**, aux côtés de SoftNext.

« Cet adossement permet à Numeria de bénéficier de nombreuses synergies avec les filiales de SoftNext et d'être accompagné pour faire face aux enjeux et aux nombreuses évolutions réglementaires du secteur. SoftNext intègre quant à lui un nouveau métier venant compléter son offre déjà diversifiée, ce qui en fait un acteur incontournable du marché du logiciel », expose **Caroline DUCLOS**, Directrice M&A au sein des équipes Corporate Finance de SG.

« Après avoir rencontré et écouté le positionnement et la stratégie des équipes de SoftNext, il m'est apparu comme une évidence, qu'un rapprochement pouvait apporter des forces nouvelles pour poursuivre et amplifier le développement de Numeria sur les marchés actuels et les nouveaux enjeux à venir, et que nous pourrions compléter leur offre avec nos solutions de dématérialisation et d'archivage électronique. Je les remercie de leur confiance. Je remercie également les équipes M&A de la banque SG, présentes depuis le début du projet, ainsi que Pierre Collet, expert-comptable, et Sandra Robert,



Résumé du deal

Client : Groupe Numeria

Secteur : Archivage électronique

Région/Pays : Ile-de-France / France

Montant : Confidentiel

Rôle SG : Conseil M&A

avocate du cabinet CSR qui m'ont accompagné avec succès dans ce processus », précise Jean-Charles **RIBARD**, Directeur Général de Numeria.

« Nous sommes très heureux d'accueillir Numeria au sein de SoftNext. Numeria est une société réputée pour la pertinence et la qualité de ses solutions de coffres-forts numériques, et nous aurons le plaisir de l'aider à développer l'activité de PDP, notamment avec le concours des sociétés acquises par SoftNext ces quatre dernières années. L'offre de Numeria complète parfaitement notre offre de logiciels pour les entreprises » conclut **Jérémie Vinant**, Directeur Général de SoftNext.

Acquéreur ou Investisseur	SoftNext : Jérémie Vinant, Carl Marin, Chloé Bellaiche
Cédants	Groupe Numeria : Jean-Charles Ribard
Conseil et due diligence juridique, fiscale et sociale Acquéreur	Alerion Avocats : Maëli Bourbon, Marie Delvallée, Jean-Christophe Brun, Eloïse Ramos
Due Diligence financière Acquéreur	Oderis : Julien Passerat, Achille Gabelli, Matthieu Cocciantelli
Cédant Banquier d'affaires / Conseil	Société Générale : Caroline Duclos (Project Leader), Marc Dunoyer, Andriy Gromov, Michael Herrmann
VDD Financière	Pierre Collet Nexia S&A : Olivier Lelong, Olivier Duval, Max Banide
Cédant Avocat Corporate	CSR Avocats : Sandra Robert, Anne-Marie Delfolie

CONTACT PRESSE

■ Stéphanie FOULON

01 56 37 67 84

stephanie.foulon-bourdeau@socgen.com

SG, la banque de détail du groupe Société Générale en France

SG est la banque de détail du groupe Société Générale en France. Issue du rapprochement des deux réseaux Société Générale et Crédit du Nord, SG a pour ambition de constituer un **partenaire bancaire de premier plan sur le marché français au service de ses clients.**

SG est :

- Une banque **ancrée localement, autour de 11 régions**, pour être plus proche des clients avec une présence territoriale de près de 1450 agences. La marque nationale SG **se déploie en région** au travers de dix enseignes régionales : SG CREDIT DU NORD, SG GRAND EST, SG LAYDERNIER, SG AUVERGNE RHÔNE ALPES, SG SMC, SG COURTOIS, SG SUD OUEST, SG TARNEAUD, SG GRAND OUEST et, en Ile-de-France ainsi qu'en Corse, SG SOCIETE GENERALE.
- Une banque **d'expertise** avec le déploiement en région de conseillers spécialisés par catégories de clients (ex. centres d'affaires entreprises, conseillers professionnels et TPE, professions libérales, patrimoniaux, etc.) ou par besoins spécifiques (ex. assurance, épargne, protection, crédit-bail, M&A, financement immobilier, etc.).
- Une banque **accessible et réactive** avec des conseillers en agence et à distance ainsi que **des circuits de décision rapides et des services digitaux de pointe** (appli SG pour gérer sa banque au quotidien et souscrire de plus en plus d'offres en toute autonomie, service SG Direct 100% à distance).
- Une banque **responsable** qui place les enjeux RSE au cœur de son nouveau modèle en vue de renforcer l'impact sociétal positif pour les clients et les territoires. En fédérant les énergies et les compétences, SG a pour ambition d'**accompagner la transition écologique et le développement, à la fois économique et social**, des régions et de leurs écosystèmes.



■ CREDIT DU NORD ■ GRAND EST ■ LAYDERNIER ■ AUVERGNE RHÔNE ALPES ■ SMC
■ COURTOIS ■ SUD OUEST ■ TARNEAUD ■ GRAND OUEST ■ SOCIETE GENERALE