

INFORMATION FINANCIÈRE TRIMESTRIELLE

Paris, le 7 novembre 2013

TROISIÈME TRIMESTRE 2013 : PERFORMANCE SOLIDE DU GROUPE

- **Ratio Core Tier 1 Bâle 3 de 9,9%**
- **PNB de 5,7 Md EUR, +14,3%* /T3-12, Progression de 3,8%* des revenus des métiers /T3-12, contribution équilibrée des trois piliers**
- **Avancée significative du plan de réduction de coûts : 260 M EUR d'économies sécurisées pour des coûts de transformation non-récurrents de -170 M EUR**
- **Coût net du risque⁽¹⁾ stable à 69 points de base**
- **Résultat net part du Groupe comptable de 534 M EUR, multiplié par 6 /T3-12**
Résultat net part du Groupe de 976 M EUR, (+14,3%/ T3-12)**
ROE de 8,5% au T3-13**
- **Entrée en négociations exclusives pour le rachat de Newedge, poursuite du recentrage des métiers**

9M-13 : RÉSULTAT NET PART DU GROUPE DE 2 934 M EUR (+4,3% /9M-12),
PROGRESSION DU RBE DES MÉTIERS +10,5%* /9M-12**

- **Résultat net part du Groupe comptable de 1,9 Md EUR (1,3 Md EUR aux 9M-12)**
- **Coefficient d'exploitation** stable /9M-12**
- **ROE** de 8,6% aux 9M-13**

BNPA⁽²⁾ : 2,12 EUR

* A périmètre et taux de change constants

** Hors éléments non économiques (réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre), actifs gérés en extinction, et éléments non-récurrents, voir note méthodologique n°8

Les éléments relatifs aux résultats de l'année 2012 ont été retraités en raison de l'entrée en application de la norme IAS 19 révisée : le changement de méthode comptable implique un réajustement des données de l'année précédente.

(1) Hors litiges, actifs gérés en extinction, sur encours de début de période. Coût net du risque: 67 pb au T2-13 et 71 pb au T3-12.

(2) Après déduction des intérêts, nets d'effet fiscal, à verser aux porteurs de TSS et de TSDI au titre des 9M-13 (respectivement 190 et 43 millions d'euros). A fin septembre 2013, la plus-value nette d'impôt et des intérêts courus non échus relative au rachat de TSS est nulle. Voir note méthodologique n°3

SERVICE DE PRESSELAETITIA MAUREL
+33(0)1 42 13 88 68
Laetitia.a.maurel@socgen.comHELENE AGABRIEL
+33(0)1 41 45 98 33
Helene.agabriel@socgen.comNATHALIE BOSCHAT
+33(0)1 42 14 83 21
Nathalie.boschat@socgen.comASTRID BRUNINI
+33(0)1 42 13 68 71
Astrid.brunini@socgen.comANTOINE LHERITIER
+33(0)1 42 13 68 99
Antoine.lheritier@socgen.com**SOCIÉTÉ GÉNÉRALE**
COMM/PRS
75886 PARIS CEDEX 18
SOCIETEGENERALE.COMSOCIÉTÉ ANONYME AU CAPITAL DE
998 320 373,75 EUR
552 120 222 RCS PARIS

Le Conseil d'administration de Société Générale, réuni le 6 novembre 2013, a examiné les comptes du Groupe pour le troisième trimestre et les 9 premiers mois de 2013.

Le produit net bancaire et le résultat net part du Groupe du trimestre s'élèvent respectivement à 5 728 millions d'euros (+14,3%* par rapport au T3-12) et 534 millions d'euros au T3-13 (multiplié par six par rapport au T3-12).

Retraités des éléments non-économiques et non-récurrents et des actifs gérés en extinction⁽¹⁾, le produit net bancaire et le résultat net part du Groupe s'élèvent respectivement à 5 898 millions d'euros et 976 millions d'euros au troisième trimestre, dégageant un ROE de 8,5%**.

Au titre des neuf premiers mois de l'année, le produit net bancaire atteint 17 049 millions d'euros, stable* par rapport à l'année précédente, et le résultat net part du Groupe 1 853 millions d'euros (contre 1 261 millions d'euros aux 9M-12). Retraités des éléments non-économiques et non-récurrents et des actifs gérés en extinction⁽¹⁾, le produit net bancaire et le résultat net part du Groupe s'inscrivent respectivement à 18 274 millions d'euros et 2 934 millions d'euros.

Le Groupe poursuit sa transformation, avec le déploiement d'une nouvelle organisation autour de ses trois piliers d'excellence : les Réseaux France, dont le périmètre est inchangé ; la Banque et Services Financiers Internationaux (IBFS), qui regroupe les activités des pôles Réseaux Internationaux et Services Financiers Spécialisés et Assurances ; la Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs (GBIS), intégrant les activités de la Banque de Financement et d'Investissement et du pôle Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs. Ils bénéficient d'une allocation de capital équilibrée, qui se traduit dans leur contribution respective aux résultats. Cette nouvelle organisation renforcera les synergies de revenus et de coûts entre les métiers, avec une meilleure intégration de l'offre de services aux clients et des modes de fonctionnement internes simplifiés.

Dans le même temps, Société Générale poursuit avec agilité le recentrage de son portefeuille d'activités et l'optimisation du capital alloué, en affinant son modèle. Le Groupe a ainsi consolidé ses positions en Russie, par l'achat prévu de la part détenue par VTB dans Rosbank. Les activités de Banque Privée au Japon ont été cédées. Enfin, Société Générale est entrée en négociations exclusives pour acquérir 100% de Newedge. Ceci lui permettra d'élargir son offre de services de l'exécution des transactions au *post-trade* (opérations de compensation et services associés) et d'intensifier sa présence dans les zones Amériques et Asie.

Les métiers démontrent leur capacité d'adaptation, avec des revenus en hausse de +3,8%* par rapport au T3-12, ce qui constitue une bonne performance compte tenu de l'environnement. Les **Réseaux France** présentent des revenus solides (+2,0% hors PEL/CEL par rapport au T3-12), s'appuyant sur une collecte de dépôts dynamique, dans un contexte de faible demande de crédit. Le produit net bancaire d'**IBFS** est en progression globale de +2,7%*, avec des revenus record dans les Services Financiers Spécialisés et Assurances. Au sein du pilier **GBIS**, le produit net bancaire progresse de +7,2%* avec une croissance comparable* en **Banque de Financement et d'Investissement** et dans le pôle **Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs**.

Les **frais de gestion** s'inscrivent en baisse de -0,9% par rapport au troisième trimestre 2012. Au total le résultat brut d'exploitation des métiers s'améliore de +0,6%* au T3-13 par rapport au T3-12. Parallèlement, le plan d'économies annoncé en début d'année a d'ores et déjà permis de sécuriser 260 millions d'euros d'économies récurrentes à horizon 2015 (total cumulé à fin septembre 2013), pour des coûts de transformations non-récurrents cumulés de -170 millions d'euros à fin septembre 2013.

Le **coût du risque commercial**, mesuré en points de base⁽²⁾ est stable à 69 points de base au T3-13, (67 points de base au T2-13), tandis que le taux de couverture se renforce à 79% (+1 point).

⁽¹⁾ Éléments non-économiques, non-récurrents, actifs gérés en extinction : -170 millions d'euros en produit net bancaire au T3-13 (dont réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre pour -223 millions d'euros, actifs gérés en extinction pour +61 millions d'euros) ; en frais de gestion : -22 millions d'euros au T3-13 (actifs gérés en extinction) ; coût du risque au T3-13 : -354 millions, dont provision collective pour litiges -200 millions d'euros et actifs gérés en extinction -154 millions d'euros. Sur 9M-13, total en produit net bancaire : -1 225 millions d'euros (dont -1215 au titre de la réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre) ; frais de gestion : -52 millions d'euros pour les actifs gérés en extinction ; +433 millions d'euros au titre des cessions ou dépréciations de filiales ou participations (dont NSGB +417 millions d'euros et TCW +24 millions d'euros) ; coût du risque -720 millions d'euros, dont provisions collectives pour litiges -400 millions d'euros et actifs gérés en extinction -320 millions d'euros. Détails et données 2012 en note méthodologique n°8.

⁽²⁾ Annualisé, hors litiges, actifs gérés en extinction, sur actifs début de période

Le ratio Core Tier 1 du Groupe, déterminé selon les règles « Bâle 3 », s'élève à 9,9%⁽¹⁾ à la fin du trimestre, sans aucun phasage, en hausse significative de +51 points de base, grâce à la contribution des résultats et à la poursuite de la réduction du portefeuille d'actifs gérés en extinction. Dans le référentiel « Bâle 2.5 », il atteint 11,6%⁽²⁾.

Commentant les résultats du Groupe pour le troisième trimestre 2013, Frédéric Oudéa – Président-Directeur général – a déclaré :

« Avec un résultat net part du Groupe sous-jacent de 976 millions d'euros au troisième trimestre et de près de 3 milliards d'euros sur les neuf premiers mois de l'année 2013, et une rentabilité de 8,6%, les métiers de Société Générale démontrent une nouvelle fois leur capacité d'adaptation à un environnement en évolution rapide. Le Groupe s'appuie sur une structure financière solide qui répond d'ores et déjà à l'ensemble des exigences réglementaires de Bâle 3. La deuxième phase de transformation est engagée. Elle nous permettra de délivrer croissance et rentabilité à moyen terme avec un objectif de ROE de 10% à horizon fin 2015. Le Groupe va continuer à renforcer et optimiser son modèle de Banque Universelle plaçant ses clients au cœur de son dispositif. La mise en œuvre d'une nouvelle organisation, recentrée et simplifiée, va permettre d'améliorer l'efficacité du Groupe en renforçant les synergies entre les métiers. »

⁽¹⁾ Ratio Core Tier 1 Bâle 3 pro forma, sans phasage, basé sur notre compréhension des règles CRR/CRD4 publiées le 26 juin 2013, incluant le compromis danois. Ratio Core Tier 1 Bâle 2.5, déterminé selon les normes ABE Bâle 2.5 (normes Bâle 2 intégrant les exigences de la CRD3)

⁽²⁾ Il était de 10,3% au T3-12

1 - RESULTATS CONSOLIDES DU GROUPE

COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE (en millions d'euros)	Réseaux France		Banque et Services Financiers Internationaux		Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs		Hors Pôles		Groupe	
	T3-13	Var T3/T3	T3-13	Var T3/T3	T3-13	Var T3/T3	T3-13	Var T3/T3	T3-13	Var T3/T3
Produit net bancaire	2 036	+2,0%(1)	1 972	+2,7%*	2 155	+7,2%*	(435)	+53,0%*	5 728	+14,3%*
Frais de gestion	(1 293)		(1 096)	+3,6%*	(1 502)	+9,9%*	(48)	-28,4%*	(3 939)	+5,1%*
Résultat brut d'exploitation	743	+0,8%(1)	876	+1,6%*	653	+1,5%*	(483)	+51,3%*	1 789	+41,6%*
Coût net du risque	(263)		(412)	-1,5%*	(231)	+19,1%*	(188)	x 94,0*	(1 094)	+31,9%*
Résultat d'exploitation	480	-7,6%(1)	464	+4,5%*	422	-6,1%*	(671)	+32,5%*	695	+60,2%*
Résultat net part du Groupe	308		289	-0,1%*	366	+2,6%*	(429)	+5,5%*	534	-1,5%*

* A périmètre et taux de change constants

(1) Hors PEL/CEL

COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE (en millions d'euros)	Réseaux France		Banque et Services Financiers Internationaux		Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs		Hors Pôles		Groupe	
	9M-13	Var 9M/9M	9M-13	Var 9M/9M	9M-13	Var 9M/9M	9M-13	Var 9M/9M	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	6 120	+1,2%(1)	5 962	+1,7%*	6 705	+12,5%*	(1 738)	n/s*	17 049	-0,3%*
Frais de gestion	(3 901)		(3 357)	+1,4%*	(4 506)	+3,0%*	(150)	+0,7%*	(11 914)	+1,7%*
Résultat brut d'exploitation	2 219	+2,5%(1)	2 605	+2,0%*	2 199	+38,4%*	(1 888)	-95,0%*	5 135	-4,7%*
Coût net du risque	(838)		(1 272)	-1,5%*	(487)	+10,9%*	(410)	x 51,2*	(3 007)	+27,0%*
Résultat d'exploitation	1 381	-9,8%(1)	1 333	+5,8%*	1 712	+48,9%*	(2 298)	n/s*	2 128	-29,8%*
Résultat net part du Groupe	883		816	+63,0%*	1 391	+44,8%*	(1 237)	n/s*	1 853	-8,4%*
ROTE Groupe (après impôt)									6,1%	
Ratio Tier 1 fin de période									13,5%	

* A périmètre et taux de change constants

(1) Hors PEL/CEL

Tableaux comparatifs 2012 dans des sections détaillées et en annexe 1 données chiffrées

Produit net bancaire

Le produit net bancaire du Groupe s'établit à 5 728 millions d'euros au T3-13, et 17 049 millions d'euros pour les neuf premiers mois de l'année.

Hors éléments non-économiques, non-récurrents, et actifs gérés en extinction, les revenus s'établissent à 5 898** millions d'euros, et à 18 274** millions d'euros sur les 9M-13.

Au troisième trimestre 2013, et en comparaison par rapport au troisième trimestre 2012, la contribution aux revenus des métiers est en hausse pour l'ensemble des activités : +3,8%*, chacun des trois piliers contribuant pour environ un tiers au total :

- Les **Réseaux France** poursuivent leur croissance, avec des revenus en progression de +1,3%* et +2,0% hors PEL/CEL par rapport au T3-12, s'appuyant sur une forte collecte de dépôts dans un contexte caractérisé par une demande de crédit faible.

- Dans le pôle **Banque et Services Financiers Internationaux, IBFS**, les revenus sont en hausse de +2,7%* par rapport au T3-12. Les **Réseaux Internationaux** confirment la résilience de leur modèle (produit net bancaire en hausse de +1,4%* globalement), tandis que l'environnement reste défavorable en Europe de l'est. Dans le même temps, les revenus des **Services Financiers Spécialisés et Assurances** atteignent un niveau record (à +4,4%*), tirés par le dynamisme de l'activité Assurances (+12,0%*).
- Dans la **Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs (GBIS)**, intégrant les activités de la Banque de Financement et d'Investissement et du pôle Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs, les revenus augmentent de +7,2%*, avec une progression équivalente* des deux pôles **Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs** (+7,4%* par rapport au T3-12, avec une hausse significative des revenus de la Banque Privée) et **Banque de Financement et d'Investissement** (+7,1%*), malgré des taux bas persistants, la crise des marchés émergents et la faiblesse des volumes pendant l'été.

Sur les 9M-13 les revenus des métiers sont en hausse de +4,8%* par rapport aux 9M-12.

L'incidence comptable de la réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre est de -223 millions d'euros au T3-13, portant l'impact total de cette réévaluation sur le produit net bancaire sur les 9M-13 à -1 215 millions d'euros, et représente la plus grande partie du produit net bancaire du Hors Pôles. En 2012, l'effet de cette réévaluation avait été de -594 millions d'euros au troisième trimestre et de -569 millions pour les neuf premiers mois de l'année.

Frais de gestion

Le Groupe poursuit ses efforts de maîtrise des frais de gestion : le plan d'économies annoncé en début d'année a permis de sécuriser -260 millions d'euros d'économies récurrentes à horizon 2015, pour des coûts de restructuration non-récurrents de -170 millions d'euros à fin septembre 2013.

Au T3-13, les frais de gestion s'inscrivent à -3 939 millions d'euros (-3 976 millions d'euros au T3-12). A fin septembre, les frais de gestion cumulés sont en progression limitée de +1,7%* par rapport à la même période en 2012. Hors plan d'économies, les frais de gestion sont stables* sur 9M-13 par rapport aux 9M-12⁽¹⁾, et en baisse de -4,4% en données courantes.

Retraité des éléments non-économiques, non-récurrents et de la réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre, le coefficient d'exploitation du Groupe sur les 9M-13 est globalement stable, à 64,9%** contre 64,5%** aux 9M-12.

Résultat d'exploitation

Le résultat brut d'exploitation du Groupe est de 1 789 millions d'euros au T3-13, (1 421 millions d'euros au T3-12, +41,6%*). Sur les 9M-13, le résultat brut d'exploitation atteint 5 135 millions d'euros (à comparer avec 5 693 millions d'euros en 2012, soit -4,7%*). En cohérence avec la progression des revenus des métiers et les efforts de maîtrise des frais de gestion précédemment soulignés, le résultat brut d'exploitation des métiers du Groupe s'inscrit à 7 023 millions d'euros aux 9M-13 et progresse de +10,5%* par rapport aux 9M-12.

La **charge nette du risque** du Groupe pour le troisième trimestre 2013 est de -740 millions d'euros hors provisions collectives pour litiges et actifs gérés en extinction (-883 millions d'euros au T3-12). Au total, la charge nette du risque du Groupe au T3-13 est de -1 094 millions d'euros, contre -897 millions d'euros au T3-12.

Le Groupe enregistre une dotation complémentaire aux provisions collectives pour litiges à hauteur de -200 millions d'euros au T3-13, portant le total des neuf mois à -400 millions d'euros. A fin septembre 2013, le montant total des provisions collectives pour litiges atteint 700 millions d'euros.

Le **coût du risque commercial** du Groupe est stable à 69⁽²⁾ points de base au T3-13, (67⁽²⁾ points de base au T3-12), dans un environnement économique toujours difficile.

⁽¹⁾ Calcul effectué en négligeant l'effet change du plan d'économies

⁽²⁾ Annualisé, hors litiges, actifs gérés en extinction, sur actifs début de période.

- Sur les **Réseaux France**, il reste globalement stable à 57 points de base (contre 58 points de base au T2-13). Le Groupe renforce les provisions collectives sur la clientèle des entreprises.
- A 151 points de base (contre 150 points de base au T2-13), le coût du risque des **Réseaux Internationaux** est également stable, avec des évolutions contrastées par zone : retour à une situation normalisée en République tchèque, une hausse en Russie et en Roumanie. Il décroît dans le Bassin méditerranéen.
- Le coût du risque des **Services Financiers Spécialisés** reste à un niveau bas de 119 points de base (contre 115 points de base au T2-13), malgré une conjoncture difficile.
- Le coût du risque des activités pérennes de **la Banque de Financement et d'Investissement** demeure à un niveau bas à 19 points de base (contre 22 points de base au T2-13), confirmant la qualité du portefeuille de crédit. Au T3-13, la charge nette du risque des actifs gérés en extinction s'établit à -154 millions d'euros.

En parallèle, le taux de couverture des engagements provisionnables du Groupe atteint 79% à fin septembre 2013, en hausse de +1 point par rapport à fin juin 2013 et septembre 2012.

Au total, le **résultat d'exploitation** du Groupe ressort à 695 millions d'euros au T3-13, contre 524 millions d'euros au T3-12, et à 2 128 millions d'euros aux 9M-13 contre 3 072 millions d'euros aux 9M-12. Ces variations s'expliquent principalement par l'effet de la réévaluation des dettes liées au risque de crédit propre, avec un effet relatif favorable au T3-13 par rapport au T3-12, et défavorable sur neuf mois.

Résultat net

Le résultat net part du Groupe s'élève à 534 millions d'euros pour le troisième trimestre 2013 (90 millions d'euros au T3-12), après prise en compte de la charge fiscale (taux effectif d'impôt du Groupe de 13,2% au T3-13 – non significatif au T3-12), et la contribution des participations ne donnant pas le contrôle.

Corrigé des éléments non-économiques, non-récurrents et des actifs gérés en extinction⁽¹⁾, le résultat net part du Groupe atteint 976 millions d'euros au T3-13, à rapprocher de 854 millions d'euros au T3-12 (+14,3%).

Pour les 9M-13, le résultat net part du Groupe s'élève à 1 853 millions d'euros (contre 1 261 millions d'euros aux 9M-12), avec un taux effectif d'impôt de 20,1% à fin septembre 2013 (et 24,1% en 2012). Corrigé des éléments non-économiques et non-récurrents, ainsi que de l'effet des actifs gérés en extinction, le résultat net part du Groupe est de 2 934 millions d'euros pour les 9M-13, en hausse de +4,3% par rapport aux 9M-12.

Le ROE du Groupe, hors éléments non-économiques, non-récurrents, et actifs gérés en extinction est de 8,5% au T3-13 (4,3% en données brutes) et le ROTE sur le même périmètre est de 9,9% (5,0% en données brutes). Le ROE calculé sur les 9M-13 est de 8,6% hors éléments non-économiques, non-récurrents et actifs gérés en extinction (et 5,2% en données brutes) pour un ROTE de 10,1% (6,1% en données brutes).

Le bénéfice net par action s'élève à 2,12 euros pour les neuf premiers mois de l'année, après déduction des intérêts à verser aux porteurs de TSS et TSDI⁽²⁾.

Fort du renforcement de ses ratios prudentiels, le Groupe confirme l'hypothèse d'un taux de distribution de 25%, sans recours à un éventuel paiement en actions.

(1) Voir note méthodologique n°8.

(2) Les intérêts, nets d'effet fiscal, à verser aux porteurs de TSS et de TSDI au titre du T3-13 sont respectivement de -65 et -14 millions d'euros, et de -190 et -43 millions pour les 9M-13.

2 - STRUCTURE FINANCIERE DU GROUPE

Au 30 septembre 2013, les **capitaux propres** part du Groupe s'élèvent à 50,9 milliards d'euros⁽¹⁾ et l'actif net tangible par action à 48,83 euros (correspondant à un actif net par action de 56,73 euros dont 1,04 euro de plus-values latentes).

Le total du **bilan consolidé** s'établit à 1 254 milliards d'euros au 30 septembre 2013 (1 282 milliards au T3-12 et 1 250 milliards d'euros au 31 décembre 2012). Le montant net des **crédits à la clientèle** est de 338 milliards d'euros, en baisse de -12 milliards d'euros par rapport au 31 décembre 2012 (-22 milliards d'euros au T3-12), reflétant le ralentissement de la demande de crédit. Parallèlement les **dépôts de la clientèle** atteignent 350 milliards d'euros, en hausse de +13 milliards par rapport au 31 décembre 2012 (+4 milliards d'euros au T3-12).

Le total du **bilan financé** du Groupe (voir note méthodologique n°7) est de 629 milliards d'euros au 30 septembre 2013, en baisse de -23 milliards d'euros par rapport au 31 décembre 2012, avec un ratio crédits sur dépôts de 110%, contre 118% au 31 décembre 2012. Le Groupe a levé à date⁽²⁾ sur l'année 2013, 23,4 milliards d'euros à moyen et long terme, avec une maturité moyenne de 5,8 ans, dépassant ses besoins de financement de l'année. La réserve de liquidité du Groupe (dépôts nets disponibles en banques centrales et actifs éligibles en banques centrales non mobilisés) atteint 137 milliards d'euros au 30 septembre (contre 133 milliards d'euros au 31 décembre 2012), couvrant 129% des besoins de financement court terme.

Les **encours pondérés** du Groupe (déterminés selon les règles Bâle 2.5) sont de 310,4 milliards d'euros à fin septembre 2013 (contre 337,1 milliards d'euros à fin septembre 2012, et 324,1 milliards à fin 2012). La baisse des encours pondérés du Groupe se poursuit, notamment en ce qui concerne les risques de marché (-9,0% en un an). Chaque pilier du Groupe représente environ un tiers des engagements prudeniels, avec une prédominance des activités de banque de détail : 91,4 milliards d'euros dans les Réseaux France, 106,4 milliards d'euros pour la Banque et les Services financiers Internationaux, et 106,2 milliards d'euros pour la Banque de Grands Clientèle et Solutions Investisseurs. Dans la continuité des efforts de réduction du portefeuille d'actifs gérés en extinction, les encours pondérés de ce portefeuille sont en baisse de -24,4% sur le trimestre (et sont pratiquement divisés par 3 en un an) ; ils représentent désormais 1,8% des engagements pondérés du Groupe.

Le **ratio Core Tier 1** du Groupe, déterminé selon les règles Bâle 2.5 atteint 11,6%⁽³⁾. Selon les règles Bâle 3⁽⁴⁾, il s'établit à 9,9% au 30 septembre, en hausse de +51 points de base ce trimestre. Cette progression est liée pour l'essentiel à la génération de capital (résultat, net de dividendes, du trimestre écoulé et augmentation de capital réservée aux salariés, +22 points de base) et aux actions de réduction du portefeuille d'actifs gérés en extinction du Groupe (+21 points de base). Le ratio Tier 1 (Bâle 2.5) s'établit à 13,5% à fin septembre 2013 (contre 12,0% un an plus tôt).

Le **ratio de levier** s'établit à 3,3% selon les règles Bâle 3⁽⁴⁾.

Le Groupe est noté par les agences de notation DBRS (notation attribuée AA - low), FitchRatings (A, notation attribuée le 17 juillet 2013), Moody's (A2) et Standard and Poors (A).

⁽¹⁾ Ce montant comprend notamment (i) 5,3 milliards d'euros de titres super-subordonnés et (ii) 1,5 milliard d'euros de titres subordonnés à durée indéterminée

⁽²⁾ Au 28 octobre 2013

⁽³⁾ Il était de 10,3% au 30 septembre 2012

⁽⁴⁾ Ratio Core Tier 1 et ratio de levier Bâle 3 calculés selon notre compréhension des règles CRR/CRD 4 publiées le 26 juin dernier. Core Tier 1 sans phasage, incluant le compromis danois.

3 - RÉSEAUX FRANCE

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	2 010	2 036	+1,3% +2,0%(1)	6 093	6 120	+0,4% +1,2%(1)
Frais de gestion	(1 258)	(1 293)	+2,8%	(3 882)	(3 901)	+0,5%
Résultat brut d'exploitation	752	743	-1,2% +0,8%(1)	2 211	2 219	+0,4% +2,5%(1)
Coût net du risque	(216)	(263)	+21,8%	(631)	(838)	+32,8%
Résultat d'exploitation	536	480	-10,4%	1 580	1 381	-12,6%
Résultat net part du Groupe	351	308	-12,3%	1 037	883	-14,9%

(1) Hors PEL/CEL

Dans un environnement macroéconomique toujours difficile au troisième trimestre en France, les **Réseaux France** présentent une performance solide et des revenus en hausse.

Dans un marché de collecte de dépôts qui reste concurrentiel, les encours bilanciaux progressent de +9,6% par rapport au T3-12 à 156,9 milliards d'euros. Cette performance est tirée par la collecte sur dépôts à terme et certificats de dépôt qui progresse de +24,6% par rapport au T3-12, l'épargne réglementée (hors PEL) étant en hausse de +8,4%. Les livrets A et livrets de développement durable bénéficient toujours de la hausse des plafonds. Les Réseaux France restent pleinement engagés auprès de leurs clients et continuent de soutenir l'économie en accompagnant les entreprises et les particuliers dans le financement de leurs projets. Les encours de crédits aux entreprises s'élèvent à 77,7 milliards d'euros (79,9 milliards d'euros au T3-12) alors que les encours de crédits aux particuliers s'établissent à 95,2 milliards d'euros (stables par rapport au T3-12). Le ratio crédits/dépôts s'élève à 111% au T3-13 contre 114% au T2-13 et 123% au T3-12.

Société Générale a été élu « Service Client de l'Année 2014 » en Catégorie Banque, prix décerné par *Viséo Conseil* en octobre 2013. Ce prix récompense l'engagement des équipes de la Banque au service de la satisfaction de ses clients. En septembre 2013, Boursorama a été élue « meilleure banque en ligne » par le magazine *Le Revenu*, (pour la clientèle de cadres).

Les revenus des Réseaux France sont en hausse de +1,3% par rapport au T3-12, avec un produit net bancaire de 2 036 millions d'euros au T3-13. Hors effet PEL/CEL, le produit net bancaire est en hausse de +2,0% par rapport au T3-12. La progression de la marge d'intérêts hors PEL/CEL (+2,9% par rapport au T3-12) s'explique par un effet volume favorable sur les dépôts, la baisse du taux du livret A et par une évolution positive de la marge sur crédits. Les commissions sont en hausse de +1,0% sur cette même période. Sur les 9 premiers mois de l'année, les Réseaux France ont généré un Produit net bancaire de 6 120 millions d'euros en hausse de 1,2% par rapport au 9M-12 (hors provisions PEL/CEL).

Les frais de gestion augmentent de +2,8% par rapport au T3-12, principalement en raison d'effets transitoires⁽¹⁾. Les Réseaux France dégagent un résultat brut d'exploitation de 743 millions d'euros en hausse de +0,8% (hors PEL/CEL). Sur les 9 premiers mois de l'année la progression des frais de gestion est plus modérée⁽¹⁾, à 0,5%, et les Réseaux France dégagent un résultat brut d'exploitation de 2 219 millions d'euros en hausse de +2,5% par rapport au 9M-12 (hors provisions PEL/CEL).

La charge du risque est de 263 millions d'euros au T3-13, contre 216 millions au T3-12. Le coût du risque (rapporté aux encours) s'inscrit en baisse de 1 point de base par rapport à celui du T2-13, à 57 points de base au T3-13.

Au total, dans un contexte de faiblesse de l'économie française, les Réseaux France dégagent un résultat net part du Groupe de 308 millions d'euros au T3-13, en retrait de -12,3% par rapport au T3-12. Sur les neuf premiers mois de l'année 2013, les Réseaux France affichent un résultat net part du Groupe de 883 millions d'euros, (1 037 millions d'euros sur les 9M-12).

⁽¹⁾ Notamment l'affectation aux métiers dès le début de 2013 de la taxe systémique, qui ne leur avait été allouée qu'au T4-12 l'an passé. En intégrant aux frais des 9M-12 75% de la taxe allouée en fin d'année (35,5 millions d'euros), les frais de gestion des Réseaux France sont en baisse de -0,2% en cumul sur les neuf mois.

4 - BANQUE ET SERVICES FINANCIERS INTERNATIONAUX

Le nouveau pôle de Banque et Services Financiers Internationaux regroupe les Réseaux Internationaux et les Services Financiers Spécialisés et Assurances.

	Banque et Services Financiers Internationaux				Réseaux Internationaux				Services Financiers Spécialisés et Assurances			
	T3-12	T3-13	Var T3/T3		T3-12	T3-13	Var T3/T3		T3-12	T3-13	Var T3/T3	
Produit net bancaire	2 119	1 972	-6,9%	+2,7%*	1 250	1 084	-13,3%	+1,4%*	869	888	+2,2%	+4,4%*
Frais de gestion	(1 180)	(1 096)	-7,1%	+3,6%*	(732)	(655)	-10,5%	+4,7%*	(448)	(441)	-1,6%	+2,1%*
Résultat brut d'exploitation	939	876	-6,7%	+1,6%*	518	429	-17,2%	-3,3%*	421	447	+6,2%	+6,8%*
Coût net du risque	(480)	(412)	-14,2%	-1,5%*	(302)	(256)	-15,2%	+4,0%*	(178)	(156)	-12,4%	-9,3%*
Résultat d'exploitation	459	464	+1,1%	+4,5%*	216	173	-19,9%	-12,2%*	243	291	+19,8%	+18,3%*
Résultat net part du Groupe	291	289	-0,7%	-0,1%*	112	84	-25,0%	-23,5%*	179	205	+14,5%	+14,9%*

* A périmètre et taux de change constants

	Banque et Services Financiers Internationaux				Réseaux Internationaux				Services Financiers Spécialisés et Assurances			
	9M-12	9M-13	Var 9M/9M		9M-12	9M-13	Var 9M/9M		9M-12	9M-13	Var 9M/9M	
Produit net bancaire	6 310	5 962	-5,5%	+1,7%*	3 715	3 315	-10,8%	+0,5%*	2 595	2 647	+2,0%	+3,1%*
Frais de gestion	(3 604)	(3 357)	-6,9%	+1,4%*	(2 248)	(2 015)	-10,4%	+1,6%*	(1 356)	(1 342)	-1,0%	+1,1%*
Résultat brut d'exploitation	2 706	2 605	-3,7%	+2,0%*	1 467	1 300	-11,4%	-1,0%*	1 239	1 305	+5,3%	+5,2%*
Coût net du risque	(1 524)	(1 272)	-16,5%	-1,5%*	(1 012)	(808)	-20,2%	+2,0%*	(512)	(464)	-9,4%	-7,0%*
Résultat d'exploitation	1 182	1 333	+12,8%	+5,8%*	455	492	+8,1%	-5,7%*	727	841	+15,7%	+13,7%*
Résultat net part du Groupe	435	816	+87,6%	+63,0%*	(74)	222	n/s	n/s*	509	594	+16,7%	+16,8%*

* A périmètre et taux de change constants

4.1 Réseaux Internationaux

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	1 250	1 084	-13,3%	3 715	3 315	-10,8%
<i>A données constantes*</i>			+1,4%			+0,5%
Frais de gestion	(732)	(655)	-10,5%	(2 248)	(2 015)	-10,4%
<i>A données constantes*</i>			+4,7%			+1,6%
Résultat brut d'exploitation	518	429	-17,2%	1 467	1 300	-11,4%
<i>A données constantes*</i>			-3,3%			-1,0%
Coût net du risque	(302)	(256)	-15,2%	(1 012)	(808)	-20,2%
Résultat d'exploitation	216	173	-19,9%	455	492	+8,1%
<i>A données constantes*</i>			-12,2%			-5,7%
Résultat net part du Groupe	112	84	-25,0%	(74)	222	n/s

L'activité commerciale des Réseaux Internationaux au troisième trimestre s'inscrit dans la continuité du premier semestre 2013.

A 61,6 milliards d'euros, les encours de crédits des Réseaux Internationaux, progressent faiblement au global (+0,8%* par rapport au T3-12) dans un contexte de croissance économique atone en Europe, avec une évolution contrastée des encours entre la clientèle d'entreprises (-4,5%*) et la clientèle des particuliers (+7,9%). Dans ce cadre, la Russie et la République tchèque se démarquent par la progression dynamique de leur encours de crédits.

En parallèle, la croissance des encours de dépôts s'accélère à +9,2%* par rapport à fin septembre 2012 pour s'établir à 64,4 milliards d'euros au T3-13, avec une collecte particulièrement forte sur la clientèle des entreprises et des progressions toujours soutenues en Russie (+20%*) et dans les pays d'Europe centrale et orientale (+14.7%*).

Les revenus des Réseaux Internationaux progressent légèrement (+1,4%* par rapport au T3-12), à 1 084 millions d'euros. Les revenus sont en hausse en Russie et en Afrique subsaharienne, alors qu'en lien avec l'environnement de taux bas persistant en Europe, ils sont stables en République tchèque et en repli en Roumanie, ainsi que dans le Bassin méditerranéen.

Les coûts progressent de +4,7%* par rapport au T3-12, en raison principalement des revalorisations salariales en Afrique subsaharienne et dans le Bassin méditerranéen et de la poursuite de l'expansion dans ces zones.

Au troisième trimestre 2013, le résultat brut d'exploitation du pôle s'établit à +429 millions d'euros, en retrait de -3,3%* par rapport au T3-12.

Le résultat net part du Groupe des Réseaux Internationaux ressort à +84 millions d'euros au T3-13, en baisse de -25,0% par rapport au T3-12, mais en hausse par rapport au trimestre précédent (59 millions d'euros).

Sur les neuf premiers mois de 2013, le pôle enregistre des revenus de 3 315 millions d'euros, un résultat brut d'exploitation de 1 300 millions d'euros et un résultat net part du Groupe de 222 millions d'euros.

En Russie (périmètre comprenant Rosbank, Delta Credit, et 25% de Rusfinance), les résultats du T3-13 confirment l'amélioration constatée au premier semestre 2013. Le développement commercial reste solidement orienté : les encours de crédits progressent de +10,2%* par rapport au T3-12 à 12,3 milliards d'euros, portés par le dynamisme du segment de la clientèle des particuliers (+18.8%*). Malgré un bon niveau de production sur le trimestre, les encours de crédit aux entreprises sont en légère baisse en raison d'importantes tombées sur la période. Dans le même temps, les encours des dépôts enregistrent une croissance très soutenue sur les deux segments de clientèle (+20% à 8,7 milliards d'euros au global), reflétant le succès de la stratégie de collecte de dépôts initiée par le Groupe. Le ratio crédits sur dépôts poursuit ainsi sa rapide amélioration.

Ces bonnes réalisations se traduisent par la hausse du produit net bancaire de (+16,8%*)⁽¹⁾ par rapport au T3-12. Sur la même période, les coûts restent bien maîtrisés (+4,8%*) dans un contexte d'inflation proche de 6,5% en 2013. Le résultat net part du Groupe s'établit à 13 millions d'euros en hausse de +44%* par rapport au T3-12.

Au total, l'entité SG Russie⁽²⁾ contribue à hauteur de 32 millions d'euros au résultat net part du Groupe ce trimestre. Le ROE de l'entité SG Russie est de 10,3% au T3-13, sur la base des capitaux propres normatifs alloués par le Groupe.

En République tchèque, dans un environnement économique atone et de concurrence accrue, Komerční Banka (KB) maintient une activité commerciale soutenue : les encours de crédits progressent de +3,2%* (à 17,9 milliards d'euros) et les encours de dépôts affichent une hausse de +7,8%* par rapport à fin septembre 2012 (à 23,8 milliards d'euros). Cet effet volume positif est contrebalancé par les baisses successives des marges sur dépôts intervenues en 2013 en raison du faible niveau des taux d'intérêt, entraînant un léger recul des revenus (-0,7%*) par rapport au T3-12 à 269 millions d'euros. Sur la même période, les frais généraux sont en hausse limitée de +0,8%* à 130 millions d'euros et la contribution au résultat net du Groupe s'établit à 60 millions d'euros au T3-13 (contre 63 millions au T3-12).

En Roumanie, dans un contexte économique encore fragile, les encours de crédits de BRD sont en baisse de (-10,1%* (à 6,7 milliards d'euros) par rapport à fin septembre 2012, pénalisés par le fort repli du segment entreprises alors que les encours de la clientèle de particuliers sont stables. Sur la même période, les encours de dépôts progressent fortement de +6,7%* à 7,6 milliards d'euros, portés par le segment entreprises reflétant leur attentisme. Dans ce contexte, les revenus de la Roumanie ressortent à 145 millions d'euros au T3-13 (en baisse de -2,0%* par rapport au T3-12) et les frais généraux à 82 millions d'euros et le résultat net est proche de l'équilibre (perte de -7 millions d'euros à rapprocher d'une perte de -15 millions d'euros au T3-12).

Dans les **autres pays d'Europe centrale et orientale**, le Groupe gagne de nouveaux clients (nombre de clients en hausse de 6,1% par rapport au T3-12), et accroît fortement ses encours de dépôts qui progressent de 14,7%* (à 7,5 milliards d'euros) portés par la clientèle des entreprises. Contrastant avec cette dynamique, l'activité de crédits progresse faiblement sur la même période (+0,7%* à 8,4 milliards d'euros). Malgré l'effet volume positif sur les dépôts, les revenus sont stables par rapport au T3-12 à 126 millions d'euros (+0,3%* du fait du repli de l'activité en Croatie. Sur la même période, les coûts sont en progression de (+6,4%*) en raison d'une hausse des frais de personnel. Au total, le résultat net de cette zone ressort à 4 millions d'euros.

Dans le **Bassin méditerranéen**, les dépôts sont en hausse de +3,0%* par rapport à fin septembre 2012 à 7,8 milliards d'euros, avec une progression marquée en Algérie. Les encours de crédits restent en baisse ce trimestre (-3,7%* rapport au T3-12 à 7,9 milliards d'euros), pénalisés par un repli au Maroc. Le produit net bancaire est en retrait de -3,4%* par rapport au T3-12, en raison principalement d'un changement réglementaire en Algérie sur les commissions et le change. Sur la même période, les frais généraux progressent de +5,8%* en lien avec l'expansion du réseau (+16 agences supplémentaires sur un an) et sous l'effet d'une inflation locale élevée.

En **Afrique subsaharienne**, les encours de crédits progressent de +2,3%* par rapport au T3-12 à 3,0 milliards d'euros, malgré la baisse enregistrée en Côte d'Ivoire, qui masque partiellement les bonnes réalisations dans le segment clientèle des particuliers. Sur la même période, la progression des encours des dépôts reste soutenue +6,3%* à 4,2 milliards d'euros, ce qui se traduit par des revenus en progression de +6,8%* par rapport au T3-12 à 103 millions d'euros. Sur un an, le Groupe a renforcé son réseau de 14 agences supplémentaires entraînant une hausse des frais généraux (+17,2%*) par rapport au T3-12. Le résultat brut d'exploitation ressort à 37 millions d'euros.

(1) Fin 2012 les entités BelRosbank (Biélorussie) et AVD, filiale de recouvrement de Rosbank ont été cédées dans le cadre du recentrage du Groupe

(2) Résultat de SG Russie : contribution des entités Rosbank, Delta Credit Bank, Rusfinance Bank, Société Générale Insurance, ALD automobile et de leurs filiales consolidées aux résultats des métiers.

4.2 Services Financiers Spécialisés et Assurances

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	869	888	+2,2%	2 595	2 647	+2,0%
<i>A données constantes*</i>			+4,4%			+3,1%
Frais de gestion	(448)	(441)	-1,6%	(1 356)	(1 342)	-1,0%
<i>A données constantes*</i>			+2,1%			+1,1%
Résultat brut d'exploitation	421	447	+6,2%	1 239	1 305	+5,3%
<i>A données constantes*</i>			+6,8%			+5,2%
Coût net du risque	(178)	(156)	-12,4%	(512)	(464)	-9,4%
Résultat d'exploitation	243	291	+19,8%	727	841	+15,7%
<i>A données constantes*</i>			+18,3%			+13,7%
Résultat net part du Groupe	179	205	+14,5%	509	594	+16,7%

Le pôle **Services Financiers Spécialisés et Assurances** regroupe :

- (i) **les Services Financiers Spécialisés** (Location longue durée et gestion de flottes de véhicules, Financement des biens d'équipement professionnel, Crédit à la consommation),
- (ii) **l'Assurance** (Vie, Prévoyance, Dommages).

Les **Services Financiers Spécialisés et Assurances** enregistrent au T3-13 une bonne performance, avec une contribution au résultat net part du Groupe de 205 millions d'euros, en progression de +14,5% par rapport au T3-12.

Le métier de **location longue durée et gestion de flottes de véhicules** affiche une croissance continue de son parc : avec près de 990 000 véhicules à fin septembre 2013, la croissance est de +5,6%⁽¹⁾ par rapport à fin septembre 2012 et s'appuie en particulier sur le développement réussi de ses partenariats avec des constructeurs automobiles et des réseaux bancaires.

Dans un contexte de ralentissement de l'investissement, les positions fortes du métier de **Financement des biens d'équipement professionnel**, notamment sur des programmes de financements internationaux (« *vendor programmes* »), lui permettent d'afficher une performance résiliente : la production est en repli limité de -2,6%* par rapport à T3-12 à 1,6 milliard d'euros (hors affacturage) – la production est bien orientée en Scandinavie et au Royaume-Uni (à respectivement +7,2%* et +20,3%*). Les marges se maintiennent grâce à une politique d'origination sélective menée par le métier. Les encours s'élèvent à 16,9 milliards d'euros hors affacturage, en recul de -4,0%* par rapport à fin septembre 2012.

En **Crédit à la consommation**, dans un environnement toujours peu porteur, la production au T3-13 est néanmoins en hausse de +3,7%* par rapport au T3-12 à 2,4 milliards d'euros, grâce aux succès de partenariats en Allemagne. Les encours sont en baisse de -2,2%* par rapport à fin septembre 2012 à 21,3 milliards d'euros.

Le produit net bancaire des **Services Financiers Spécialisés** progresse de +2,5%* par rapport au T3-12 à 701 millions d'euros. Bénéficiant de la stabilité des frais de gestion à -369 millions d'euros, le résultat brut d'exploitation augmente de +5,5%* à 332 millions d'euros.

Le coût du risque du pôle des **Services Financiers Spécialisés** baisse à 156 millions d'euros au T3-13 (119 points de base ce trimestre) contre 178 millions d'euros au T3-12 (123 points de base). Il est en légère hausse (+3 MEUR) par rapport au T2-13.

La contribution au résultat net part du Groupe des **Services Financiers Spécialisés** est de 124 millions d'euros (+19,2% par rapport au T3-12) et le ROE ressort à 13,7% au T3-13, avec des capitaux propres alloués aux métiers stables depuis 2009. Sur les 9M-13, la contribution au résultat net part du Groupe est de 352 millions d'euros (+23,1% par rapport au 9M-12).

⁽¹⁾ A isopérimètre

Les **Services Financiers Spécialisés** ont poursuivi leurs initiatives de refinancement externe pour un montant total de 3,1 milliards d'euros sur l'exercice 2013. On notera notamment le succès du placement de la deuxième opération de titrisation de créances automobile en Allemagne pour 915 millions d'euros.

L'activité **Assurances** réalise une bonne performance au T3-13, avec un produit net bancaire en hausse de +12,0%* par rapport au T3-12, à 187 millions d'euros.

Les encours d'Assurance-vie Épargne poursuivent leur croissance sur le trimestre à 82,8 milliards d'euros (+6,1%* par rapport à fin septembre 2012) et la collecte nette s'établit à 0,1 milliard d'euros au T3-13. Les activités d'Assurance Prévoyance et Dommages affichent toujours une croissance très dynamique, portée par leur développement à l'international, notamment en Pologne, avec des primes en progression de +20,0%* par rapport au T3-12.

La contribution au résultat net part du Groupe du métier Assurances est de 81 millions d'euros au T3-13 et de 242 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2013.

5 - BANQUE DE GRANDE CLIENTÈLE ET SOLUTIONS INVESTISSEURS

Le nouveau pôle de Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs regroupe la Banque de Financement et d'Investissement et les activités de Banque Privée, Gestion d'actifs et Services aux Investisseurs.

	Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs				Banque de Financement et d'Investissement				Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs			
	T3-12	T3-13	Var T3/T3		T3-12	T3-13	Var T3/T3		T3-12	T3-13	Var T3/T3	
Produit net bancaire	2 160	2 155	-0,2%	+7,2%*	1 639	1 696	+3,5%	+7,1%*	521	459	-11,9%	+7,4%*
Frais de gestion	(1 470)	(1 502)	+2,2%	+9,9%*	(1 007)	(1 111)	+10,3%	+14,3%*	(463)	(391)	-15,6%	-0,9%*
Résultat brut d'exploitation	690	653	-5,4%	+1,5%*	632	585	-7,4%	-4,3%*	58	68	+17,2%	x 2,1*
Coût net du risque	(199)	(231)	+16,1%	+19,1%*	(197)	(212)	+7,6%	+10,4%*	(2)	(19)	x 9,5	x 9,5*
Résultat d'exploitation	491	422	-14,1%	-6,1%*	435	373	-14,3%	-11,0%*	56	49	-12,5%	+59,5%*
Résultat net part du Groupe	385	366	-4,9%	+2,6%*	322	305	-5,3%	-1,6%*	63	61	-3,2%	+30,5%*

* A périmètre et taux de change constants

	Banque de Grande Clientèle et Solutions Investisseurs				Banque de Financement et d'Investissement				Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs			
	9M-12	9M-13	Var 9M/9M		9M-12	9M-13	Var 9M/9M		9M-12	9M-13	Var 9M/9M	
Produit net bancaire	6 336	6 705	+5,8%	+12,5%*	4 729	5 288	+11,8%	+14,7%*	1 607	1 417	-11,8%	+4,8%*
Frais de gestion	(4 651)	(4 506)	-3,1%	+3,0%*	(3 232)	(3 297)	+2,0%	+4,1%*	(1 419)	(1 209)	-14,8%	+0,1%*
Résultat brut d'exploitation	1 685	2 199	+30,5%	+38,4%*	1 497	1 991	+33,0%	+37,9%*	188	208	+10,6%	+43,8%*
Coût net du risque	(443)	(487)	+9,9%	+10,9%*	(434)	(466)	+7,4%	+8,4%*	(9)	(21)	x 2,3	x 2,3
Résultat d'exploitation	1 242	1 712	+37,8%	+48,9%*	1 063	1 525	+43,5%	+50,4%*	179	187	+4,5%	+37,9%*
Résultat net part du Groupe	819	1 391	+69,8%	+44,8%*	804	1 173	+45,9%	+51,9%*	15	218	x 14,5	+15,5%*

* A périmètre et taux de change constants

5.1 Banque De Financement et d'Investissement

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	1 639	1 696	+3,5%	4 729	5 288	+11,8%
<i>A données constantes*</i>			+7,1%			+14,7%
<i>Activités de Financement et Conseil</i>	481	442	-8,1%	1 146	1 319	+15,1%
<i>A données constantes*</i>			-7,5%			+16,8%
<i>Activités de Marché (1)</i>	1 252	1 193	-4,7%	3 846	3 834	-0,3%
<i>A données constantes*</i>			-0,3%			+2,5%
<i>Actifs gérés en extinction</i>	(94)	61	n/s	(263)	135	n/s
Frais de gestion	(1 007)	(1 111)	+10,3%	(3 232)	(3 297)	+2,0%
<i>A données constantes*</i>			+14,3%			+4,1%
Résultat brut d'exploitation	632	585	-7,4%	1 497	1 991	+33,0%
<i>A données constantes*</i>			-4,3%			+37,9%
Coût net du risque	(197)	(212)	+7,6%	(434)	(466)	+7,4%
<i>Dont Actifs gérés en extinction</i>	(14)	(154)	x 11,0	(167)	(320)	+91,6%
Résultat d'exploitation	435	373	-14,3%	1 063	1 525	+43,5%
<i>A données constantes*</i>			-11,0%			+50,4%
Résultat net part du Groupe	322	305	-5,3%	804	1 173	+45,9%

(1) Dont "Actions" 675M EUR au T3-13 (575 M EUR au T3-12) et "Taux, Change, Matières Premières" 517 M EUR au T3 13 (678 M EUR au T3-12)

Les revenus de la **Banque de Financement et d'Investissement** atteignent 1 696 millions d'euros au T3-13, soit une hausse de (+7,1%*) par rapport au T3-12. Sur neuf mois, les revenus augmentent de 14,7%*, à 5 288 millions d'euros contre 4 729 millions d'euros sur les 9M-12.

Les **activités pérennes de SG CIB** affichent ce trimestre des revenus en retrait de -2,3%* sur un an, à 1 635 millions d'euros, en raison d'un effet de comparaison défavorable avec le T3-12, qui avait été soutenu par la politique monétaire accommodante de la BCE. Retraités de divers éléments non-récurrents (au T3-13 : -8 millions d'euros au titre de la CVA/DVA⁽¹⁾ ; au T3-12 : -84 millions d'euros au titre de la décote nette sur les crédits cédés), les revenus diminuent de -9,6% sur un an. Sur neuf mois, les revenus sont de 5 153 millions d'euros contre 4 992 millions d'euros sur les 9M-12, ce qui montre la récurrence et la faible volatilité des revenus des activités pérennes de SG CIB, tirés par l'activité commerciale.

A 675 millions d'euros, les activités **Actions** réalisent une performance commerciale solide tant sur les produits structurés que sur les produits de flux. Hors contribution positive de la CVA/DVA pour +38 M EUR, les revenus du pôle sont en hausse de +11,0% sur un an. De plus, Lyxor enregistre une hausse de ses actifs sous gestion, grâce à une collecte importante sur le trimestre dans le cadre de l'extension de sa gamme de produits. Enfin, l'expertise multi-produit de SG CIB sur les produits structurés a une nouvelle fois été saluée par le prix « Most Innovative Investment Bank in Structured Investor Products » décerné par la revue « The Banker » (octobre 2013).

Malgré un contexte de marché défavorable, les activités **Taux, Changes et Matières premières** affichent des revenus résilients par rapport à un T3-12 élevé. Après retraitement de la CVA/DVA pour -21 millions d'euros au T3-13, les revenus baissent de -20,7% sur un an. Les activités de produits de taux et de change connaissent une performance commerciale dynamique grâce à une demande soutenue en Europe en particulier de la part des « Corporate ». A titre d'illustration, SG CIB a participé notamment comme coordinateur global à une importante opération de couverture de taux (nominal de 42 milliards d'euros),

⁽¹⁾ Ajustement de juste valeur au titre du risque de crédit à la suite de l'entrée en vigueur de la norme IFRS 13

pour le compte de SAREB⁽¹⁾ (société de gestion d'actifs en charge du plan de restructuration bancaire en Espagne).

A 443 millions d'euros, les revenus des métiers de **Financement et Conseil** sont en baisse par rapport au T3-12 (-17,0% après retraitement de la CVA/DVA pour -25 millions d'euros au T3-13 et de la décote sur les crédits cédés dans le cadre des opérations de réduction de la taille du bilan à hauteur de -84 millions d'euros au T3-12). Les activités de financement présentent des résultats contrastés, en retrait par rapport à un T3-12 particulièrement solide, mais qui progressent sur les neuf premiers mois de l'année. Sur les marchés de capitaux, SG CIB renforce son positionnement en se classant⁽²⁾ n°5 en « émissions obligataires en euros », n°3 en « émissions obligataires *corporate* en euros », n°6 en « émissions obligataires *financial institutions* en euros » et n°7 en « émissions d'actions et de produits d'actions en euros ». SG CIB a tenu un rôle de premier plan dans plusieurs opérations en ayant notamment été mandaté par le « UK Debt Management Office » en tant que chef de file pour l'abondement de son benchmark à l'inflation à 30 ans en GBP. Cette émission représente la quatrième transaction syndiquée faite par le UK DMO et la deuxième d'une obligation indexée pour son programme 2013/2014. SG CIB est également intervenu en tant qu'Arrangeur Principal pour la mise en place d'un crédit syndiqué de 8 milliards de dollars US pour Alibaba, en Asie.

Au T3-13, la contribution aux revenus des **actifs gérés en extinction** est positive, à 61 millions d'euros. Sur le trimestre le Groupe a continué sa politique de réduction de la taille du portefeuille d'actifs « non investment grade », pour lesquels l'exposition nette diminue de 1,8 à 1,0 milliard d'euros. Sur 9 mois, les revenus sont de 135 millions d'euros contre -263 millions d'euros sur les 9M-12.

Les frais de gestion du pôle s'établissent à -1 111 millions d'euros au T3-13, en hausse de +14,3%* par rapport au T3-12 du fait notamment de l'allocation des taxes systémiques aux métiers à partir du T4-12, d'une augmentation de la Contribution Sociale de Solidarité des Sociétés (C3S), et d'autres facteurs transitoires. Sur 9 mois, la hausse des frais de gestion est limitée (+4,1%* à -3 297 millions d'euros contre -3 232 millions d'euros sur les 9M-12).

La charge nette du risque de la Banque de Financement et d'Investissement s'élève à -212 millions d'euros au T3-13, en hausse de +10,4%* sur un an. Sur les activités pérennes, le **coût net du risque** reste bas à 19 points de base. La charge du risque des actifs gérés en extinction est de -154 millions d'euros au T3-13, résultant en grande partie du programme de réduction de la taille du portefeuille.

Sur 9 mois, la charge nette du risque augmente de +8,4%* à -466 millions d'euros (à rapprocher de -434 millions d'euros sur les 9M-12).

Au total, la Banque de Financement et d'Investissement extériorise un résultat net part du Groupe de 305 millions d'euros ce trimestre, contre 322 millions au T3-12. Sur 9 mois, la contribution au résultat net part du Groupe est de 1 173 millions d'euros, en forte hausse par rapport aux 9M-12 (+45,9%). Le ROE sur les neuf premiers mois 2013 (Bâle 3 à 10%) ressort à 12% au global et à 17% sur les activités pérennes.

⁽¹⁾ En 2012 et 2013, Sareb a émis des obligations à taux variable totalisant 50 milliards d'euros. Afin de réduire les incertitudes liées à l'évolution des taux d'intérêt à moyen et à long terme et dans le but de réduire ses coûts financiers, le conseil d'administration a opté pour couvrir 42 milliards d'euros via un swap de taux

⁽²⁾ Au 24 octobre 2013

5.2 Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	521	459	-11,9%	1 607	1 417	-11,8%
<i>A données constantes*</i>			+7,4%			+4,8%
Frais de gestion	(463)	(391)	-15,6%	(1 419)	(1 209)	-14,8%
<i>A données constantes*</i>			-0,9%			+0,1%
Résultat d'exploitation	56	49	-12,5%	179	187	+4,5%
<i>A données constantes*</i>			+59,5%			+37,9%
Résultat net part du Groupe	63	61	-3,2%	15	218	x 14,5
<i>dont Banque Privée</i>	16	42	x 2,6	66	130	+97,0%
<i>dont Gestion d'Actifs</i>	39	21	-46,2%	(92)	71	n/s
<i>dont Services aux investisseurs et Courtage</i>	8	(2)	n/s	41	17	-58,5%

Le pôle **Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs** regroupe quatre activités :

- (i) **la Banque Privée** (Société Générale Private Banking),
- (ii) **les Services aux Investisseurs** (Société Générale Securities & Services)
- (iii) **le Courtage** (Newedge⁽¹⁾)
- (iv) **la Gestion d'Actifs** (Amundi⁽¹⁾, TCW qui a été cédé le 6 février 2013)

Le pôle **Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs** présente au troisième trimestre 2013 une contribution nette au résultat part du Groupe en ligne avec le T3-12, dans un contexte de marché peu favorable.

Le pôle affiche 459 millions d'euros de revenus, en hausse de +7,4%* sur un an. Les frais de gestion de -391 millions d'euros reculent de -0,9%* par rapport au T3-12 ce qui permet de générer un résultat brut d'exploitation de 68 millions d'euros, multiplié par 2* par rapport au T3-12. La contribution du pôle au résultat net part du Groupe s'élève à 61 millions d'euros, contre 63 millions d'euros au T3-12.

Sur neuf mois et en comparaison annuelle, le produit net bancaire atteint 1 417 millions d'euros, +4,8%* par rapport aux 9M-12. Le résultat net part du Groupe est de 218 millions d'euros contre 215 millions d'euros aux 9M-12, hors dépréciation des écarts d'acquisition de 200 millions d'euros enregistrée au T2-12.

Banque Privée

La **Banque Privée** présente au T3-13 une solide activité commerciale notamment sur les produits structurés. Cette performance permet à la marge brute de progresser significativement à 108 points de base (99 points de base⁽²⁾) contre 83 points de base au T3-12. Les actifs sous gestion de la ligne-métier s'élèvent à 83,9 milliards d'euros à fin septembre, grâce à une collecte positive de +0,8 milliard d'euros sur le trimestre, essentiellement tirée par la France et l'Asie, un effet marché de +0,7 milliard d'euros et un effet change de +0,1 milliard d'euros. A contrario, la cession de l'activité au Japon le 1^{er} octobre a généré un effet périmètre de -2,2 milliards d'euros. La Banque Privée a été nommée en octobre « Meilleure Banque privée pour ses services d'Ingénierie patrimoniale et de Trust » par *Private Banker International*.

A 227 millions d'euros, les revenus de la Banque Privée progressent de +16,0%⁽²⁾ par rapport au T3-12. Les frais de gestion sont stables sur la même période à 156 millions d'euros. Le résultat brut d'exploitation trimestriel s'établit à +71 millions d'euros (contre 24 millions d'euros au T3-12). La contribution de la ligne-métier au résultat net part du Groupe s'élève à 42 millions d'euros (contre 16 millions d'euros au T3-12) malgré une provision de -15 millions d'euros au T3-13 concernant deux dossiers de crédit.

Sur neuf mois et en comparaison annuelle, le produit net bancaire s'élève à 663 millions d'euros, en progression de +16,4%⁽²⁾ par rapport aux 9M-12. Les frais de gestion sont en hausse de +3,2% à -477 millions d'euros et la contribution de la Banque Privée au résultat net part du Groupe atteint 130 millions d'euros contre 66 millions d'euros aux 9M-12.

⁽¹⁾ Entrée en négociations exclusives pour l'acquisition de 50% de Newedge et la cession de 5% d'Amundi le 7 novembre 2013

⁽²⁾ Hors produit non-récurrent, consécutif à une reprise de provision de 17 millions d'euros au T3-12.

Services aux Investisseurs (SGSS) et Courtage (Newedge)

Les activités de **Services aux Investisseurs** voient leurs actifs en conservation augmenter de +7,7% à 3 609 milliards d'euros par rapport à fin septembre 2012 et leurs actifs administrés progresser de +11,6% sur la même période à 500 milliards d'euros. **Newedge** conserve une part de marché stable à 11,9% sur les 9M-13 par rapport aux 9M-12, dans un environnement de marché baissier, et ce malgré le contexte de restructuration.

A 224 millions d'euros, les revenus des activités de Services aux Investisseurs et de Courtage sont en repli de -9,7%* ce trimestre par rapport au T3 12, en raison de la baisse des revenus de l'activité courtage. Les métiers poursuivent leurs actions d'efficacité opérationnelle qui permettent aux frais de gestion de baisser de -4,6%* par rapport au T3-12 à -226 millions d'euros. La contribution au résultat net part du Groupe s'élève à -2 millions d'euros.

Sur neuf mois et en comparaison annuelle, le produit net bancaire s'élève à 734 millions d'euros, en baisse de -8,1%*. Les frais de gestion sont en baisse de -4,7%* à -706 millions d'euros et la contribution de la ligne-métier au résultat net part du Groupe atteint 17 millions d'euros.

Gestion d'Actifs

La contribution au résultat net part du Groupe d'Amundi est de 22 millions d'euros au T3-13, (26 millions d'euros au T3-12), et de 75 millions d'euros sur les neuf premiers mois de l'année (87 millions sur les 9M-12).

6 - HORS PÔLES

M EUR	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Produit net bancaire	(892)	(435)	+51,2%	(759)	(1 738)	n/s
<i>A données constantes*</i>			+53,0%			n/s
Frais de gestion	(68)	(48)	-29,4%	(150)	(150)	+0,0%
<i>A données constantes*</i>			-28,4%			+0,7%
Résultat brut d'exploitation	(960)	(483)	+49,7%	(909)	(1 888)	n/s
<i>A données constantes*</i>			+51,3%			-95,0%
Coût net du risque	(2)	(188)	x 94,0	(23)	(410)	x 17,8
Résultat d'exploitation	(962)	(671)	+30,2%	(932)	(2 298)	n/s
<i>A données constantes*</i>			+32,5%			n/s
Résultat net part du Groupe	(937)	(429)	+54,2%	(1 030)	(1 237)	-20,1%

Le Hors Pôles inclut :

- le portefeuille immobilier du Groupe, les bureaux et autres locaux,
- le portefeuille de participations industrielles et bancaires,
- les fonctions de centrale financière du Groupe, certains coûts relatifs aux projets transversaux et certains coûts engagés par le Groupe et non refacturés.

Le produit net bancaire du Hors Pôles s'élève à -435 millions d'euros au T3-13 contre -892 millions d'euros au T3-12. Il intègre ce trimestre la réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre pour -223 millions d'euros (contre -594 millions d'euros au T3-12).

Les frais de gestion du trimestre s'élèvent à -48 millions d'euros contre -68 millions d'euros au T3-12.

Le résultat brut d'exploitation est de -483 millions d'euros sur le trimestre. Retraité de l'élément non-économique cité ci-dessus, il est de -260 millions d'euros et s'explique principalement par le surcoût du financement de l'excès de liquidité détenu actuellement par le Groupe qui est porté par le Hors Pôles en tant que centrale financière du Groupe.

La charge nette du risque du T3-13 s'élève à -188 millions d'euros, contre -2 millions d'euros au T3-12, en raison d'une dotation complémentaire aux provisions collectives pour litiges de -200 millions d'euros.

Le résultat net du Hors Pôles affiche une perte de -429 millions d'euros au T3-13, contre -937 millions d'euros au T3-12.

Sur 9 mois, le résultat brut d'exploitation est de -1 888 millions d'euros, à rapprocher de -909 millions d'euros sur les 9M-12. Retraité des éléments non-économiques et non-récurrents (voir note méthodologique n°8), il est de -706 millions d'euros. Le résultat net part du Groupe est de -1 237 millions d'euros, contre -1 030 millions d'euros sur les 9M-12.

7 - CALENDRIER FINANCIER 2013/2014

Calendrier de communication financière 2013

12 février 2014	Publication des résultats du quatrième trimestre et de l'année 2013
7 mai 2014	Publication des résultats du premier trimestre 2014
13 mai 2014	Investor Day
20 mai 2014	Assemblée générale

Ce document peut comporter des éléments de projection et des commentaires relatifs aux objectifs et stratégies du Groupe Société Générale. Par nature, ces projections reposent sur des hypothèses, à la fois générales et spécifiques, notamment - sauf mention spécifique - l'application des principes et méthodes comptables conformes au référentiel IFRS (International Financial Reporting Standards) tel qu'adopté dans l'Union européenne ainsi que l'application de la réglementation prudentielle en vigueur à ce jour.

Ces éléments sont issus de scénarii fondés sur un certain nombre d'hypothèses économiques dans un contexte concurrentiel et réglementaire donné. Le Groupe peut ne pas être en mesure :

- d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité et d'en évaluer leurs conséquences potentielles ;
- d'évaluer avec précision dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux projetés dans le présent communiqué de presse.

Le risque existe que ces projections ne soient pas atteintes. Avant de fonder une décision sur les éléments de ce document, les investisseurs doivent considérer les facteurs d'incertitude et de risque susceptibles d'affecter l'activité du Groupe.

Les sources des classements sont mentionnées explicitement, à défaut, l'information est de source interne.

8 - ANNEXE 1 : DONNÉES CHIFFRÉES

COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

(en millions d'euros)

	T3-12	T3-13	Var T3/T3		9M-12	9M-13	Var 9M/9M	
Produit net bancaire	5 397	5 728	+6,1%	+14,3%*	17 980	17 049	-5,2%	-0,3%*
Frais de gestion	(3 976)	(3 939)	-0,9%	+5,1%*	(12 287)	(11 914)	-3,0%	+1,7%*
Résultat brut d'exploitation	1 421	1 789	+25,9%	+41,6%*	5 693	5 135	-9,8%	-4,7%*
Coût net du risque	(897)	(1 094)	+22,0%	+31,9%*	(2 621)	(3 007)	+14,7%	+27,0%*
Résultat d'exploitation	524	695	+32,6%	+60,2%*	3 072	2 128	-30,7%	-29,8%*
Gains ou pertes nets sur autres actifs	(481)	(7)	+98,5%		(488)	441	n/s	
Quote-part du résultat net des entreprises mises en équivalence	43	33	-23,3%		104	109	+4,8%	
Pertes de valeur des écarts d'acquisition	0	0	n/s		(450)	0	+100,0%	
Charge fiscale	119	(91)	n/s		(622)	(516)	-17,0%	
Résultat net	205	630	x 3,1		1 616	2 162	+33,8%	
Dont participations ne donnant pas le contrôle	115	96	-16,5%		355	309	-13,0%	
Résultat net part du Groupe	90	534	x 5,9	-1,5%*	1 261	1 853	+46,9%	-8,4%*
ROTE Groupe (après impôt)	0,2%	5,0%			4,1%	6,1%		
Ratio Tier 1 fin de période					12,0%	13,5%		

* A périmètre et taux de change constants

RESULTAT NET PART DU GROUPE APRES IMPOT PAR METIER

(en millions d'euros)

	T3-12	T3-13	Var T3/T3	9M-12	9M-13	Var 9M/9M
Réseaux France	351	308	-12,3%	1 037	883	-14,9%
Réseaux Internationaux	112	84	-25,0%	(74)	222	n/s
Services Financiers Spécialisés et Assurances	179	205	+14,5%	509	594	+16,7%
Banque de Financement et d'Investissement	322	305	-5,3%	804	1 173	+45,9%
Banque Privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs	63	61	-3,2%	15	218	x 14,5
dont Banque Privée	16	42	x 2,6	66	130	+97,0%
dont Gestion d'Actifs	39	21	-46,2%	(92)	71	n/s
dont Services aux investisseurs et Courtage	8	(2)	n/s	41	17	-58,5%
TOTAL METIERS	1 027	963	-6,2%	2 291	3 090	+34,9%
Hors Pôles	(937)	(429)	+54,2%	(1 030)	(1 237)	-20,1%
GROUPE	90	534	x 5,9	1 261	1 853	+46,9%

BILAN CONSOLIDE

Actif - en Md EUR	30.09.2013	31.12.2012	Variation en %
Caisse, Banques centrales	57,9	67,6	-14%
Actifs financiers à la juste valeur par résultat	498,4	484,0	+3%
Instruments dérivés de couverture	12,6	15,9	-21%
Actifs financiers disponibles à la vente	132,6	127,7	+4%
Prêts et créances sur les établissements de crédit	97,7	77,2	+27%
Prêts et créances sur la clientèle	337,8	350,2	-4%
Opérations de location-financement et assimilées	27,7	28,7	-3%
Ecart de réévaluation des portefeuilles couverts en taux	3,2	4,4	-27%
Actifs financiers détenus jusqu'à l'échéance	1,0	1,2	-17%
Actifs d'impôts	6,5	6,2	+6%
Autres actifs	53,6	53,6	0%
Actifs non courants destinés à être cédés	0,5	9,4	-95%
Participation aux bénéfices différée	0,0	0,0	n/s
Participations dans les sociétés mises en équivalence	2,1	2,1	-1%
Immobilisations corporelles et incorporelles	17,4	17,2	+1%
Ecarts d'acquisition	5,2	5,3	-3%
Total	1 254,4	1 250,9	0%

Passif - en Md EUR	30.09.2013	31.12.2012	Variation en %
Banques centrales	6,3	2,4	x 2,6
Passifs financiers à la juste valeur par résultat	433,1	411,4	+5%
Instruments dérivés de couverture	10,9	14,0	-22%
Dettes envers les établissements de crédit	106,1	122,0	-13%
Dettes envers la clientèle	350,4	337,2	+4%
Dettes représentées par un titre	121,4	135,8	-11%
Ecart de réévaluation des portefeuilles couverts en taux	4,1	6,5	-38%
Passifs d'impôts	1,2	1,2	+2%
Autres passifs	58,0	58,2	0%
Dettes liées aux actifs non courants destinés à être cédés	1,0	7,3	-87%
Provisions techniques des entreprises d'assurance	95,6	90,8	+5%
Provisions	4,0	3,5	+14%
Dettes subordonnées	7,6	7,1	+7%
Capitaux propres part du Groupe	50,9	49,3	+3%
Participations ne donnant pas le contrôle	4,0	4,3	-8%
Total	1 254,4	1 250,9	0%

9 - ANNEXE 2 : NOTES MÉTHODOLOGIQUES

1- Les résultats consolidés du Groupe au 30 septembre 2013 ont été examinés par le Conseil d'administration en date du 6 novembre 2013

Les éléments financiers présentés au titre de la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 ont été établis en conformité avec le référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne et applicable à cette date. Ces informations financières ne constituent pas des états financiers pour une période intermédiaire, tels que définis par la norme IAS 34 « Information financière intermédiaire ». La Direction de Société Générale prévoit de publier des comptes consolidés complets au titre de l'exercice 2013.

A noter que les données de l'exercice 2012 ont été retraitées en raison de l'entrée en vigueur de la norme IAS 19 révisée, induisant la publication de données ajustées au titre de l'exercice précédent.

2- Le ROE du Groupe est calculé sur la base des fonds propres moyens, c'est-à-dire des capitaux propres moyens part du Groupe en IFRS, en excluant (i) les gains ou pertes latents ou différés directement enregistrés en capitaux propres hors réserves de conversion, (ii) les titres super-subordonnés (« TSS »), (iii) les titres subordonnés à durée indéterminée (« TSDI ») reclassés en capitaux propres et en déduisant (iv) les intérêts à verser aux porteurs des TSS et aux porteurs des TSDI reclassés. Le résultat pris en compte pour calculer le ROE est déterminé sur la base du résultat net part du Groupe en déduisant les intérêts, nets d'effet fiscal, à verser aux porteurs de titres super-subordonnés sur la période, depuis 2006, aux porteurs des TSS et TSDI reclassés (79 millions d'euros à fin septembre 2013).

L'allocation de capital aux différents métiers s'effectue à partir du 1^{er} janvier 2012 sur la base de 9% des encours pondérés de début de période, contre 7% auparavant. Les données trimestrielles publiées du capital alloué ont été ajustées en conséquence. Simultanément, le taux de rémunération des fonds propres normatifs a été ajusté pour un effet combiné neutre sur les revenus historiques des métiers.

3- Pour le calcul du bénéfice net par action, le « résultat net part du Groupe de la période » est corrigé (réduit dans le cas d'un bénéfice et augmenté dans le cas d'une perte) des intérêts, nets d'effet fiscal, à verser aux porteurs de :

- (i) TSS (-65 millions d'euros au titre du T3-13, et -190 millions d'euros pour les 9M-13),
- (ii) TSDI reclassés en capitaux propres (-14 millions d'euros au titre du T3-13, et -43 millions pour les 9M-13).

Ce bénéfice net par action est alors déterminé en rapportant le résultat net part du Groupe de la période ainsi corrigé au nombre moyen d'actions ordinaires en circulation, hors actions propres et d'autocontrôle, mais y compris (a) les actions de trading détenus par le Groupe et (b) les actions en solde du contrat de liquidité.

4- L'actif net correspond aux capitaux propres part du Groupe, déduction faite (i) des TSS (5,3 milliards d'euros), des TSDI reclassés (1,5 milliard d'euros) et (ii) des intérêts à verser aux porteurs de TSS et aux porteurs de TSDI, mais réintégrant la valeur comptable des actions de trading détenues par le Groupe et des actions en solde du contrat de liquidité. L'**actif net tangible** est corrigé des écarts d'acquisition nets à l'actif et des écarts d'acquisition en mise en équivalence. Pour la détermination de l'Actif Net par Action ou de l'Actif Net Tangible par Action, le nombre d'actions pris en compte est le nombre d'actions ordinaires émises au 30 septembre 2013, hors actions propres et d'autocontrôle, mais y compris (a) les actions de trading détenues par le Groupe et (b) les actions en solde du contrat de liquidité.

5- Les fonds propres Core Tier 1 du Groupe Société Générale sont définis comme les fonds propres Tier 1 diminués des encours d'instruments hybrides éligibles au Tier 1 et d'une quote-part des déductions Bâle 2. Cette quote-part correspond au rapport entre les fonds propres de base hors instruments hybrides éligibles aux fonds propres Tier 1 et les fonds propres de base.

A partir du 31 décembre 2011, les fonds propres Core Tier 1 se définissent comme les fonds propres Tier 1 Bâle 2 moins le capital hybride éligible Tier 1 et après application des déductions sur le Tier 1 prévues par le Règlement.

6- Le ROTE du Groupe est calculé sur la base des fonds propres tangibles, c'est-à-dire en excluant des capitaux propres comptables moyens cumulés part du Groupe les écarts d'acquisition nets moyens à l'actif

et les écarts d'acquisition moyens sous-jacents aux participations dans les entreprises mises en équivalence. Le résultat pris en compte pour calculer le ROTE est déterminé sur la base du résultat net part du Groupe en déduisant les intérêts, intérêts nets d'impôt sur les TSS sur la période (y compris frais d'émissions payés, sur la période, à des intervenants externes et charge de réescompte liée à la prime d'émission des TSS et à la prime de remboursement du TSS Etatique) et des intérêts nets d'impôt sur les TSDI reclassés en capitaux propres sur la période en cours (y compris frais d'émissions payés, sur la période, à des intervenants externes et charge de réescompte liée à la prime d'émission des TSDI).

7- Bilan financé, ratio crédits sur dépôts, réserve de liquidité

Le **bilan financé** donne une représentation du bilan du Groupe en excluant la contribution des filiales d'assurance, et après compensation des opérations sur produits dérivés, des opérations de pension et des comptes de régularisation. Il a été retraité pour inclure : a) la reclassification en "pensions livrées et prêts / emprunts de titres" des titres et valeurs données en pension à la clientèle, auparavant classés en « dépôts clientèle » (hors encours avec la contrepartie SG Euro CT pour 3,0 milliards d'euros au T3-13) ; b) un retraitement ligne à ligne, dans le bilan financé, des actifs et passifs des filiales d'assurance ; c) la réintégration dans leurs lignes d'origine des actifs financiers reclassés en prêts et créances en 2008 dans les conditions fixées par les amendements de la norme IAS 39 ; d) la réintégration au sein des "actifs long terme" des actifs immobilisés de location simple des sociétés de Financements spécialisés, auparavant classés en « prêts clientèle ».

A noter que dans le bilan financé, un prêt à la BCE a été déclassé des actifs interbancaires et apparaît comme un dépôt cash en banque centrale car il porte sur une très courte durée et s'assimile économiquement à du cash en banque centrale. Le montant du prêt s'établit à 14 milliards d'euros à fin T1-13, à 12 milliards d'euros à fin T2-13 et à 6 milliards d'euros à fin T3-13.

Le **ratio crédits sur dépôts** du Groupe est déterminé comme le rapport entre les prêts clientèle et les dépôts clientèle ainsi définis.

Le coussin d'actifs liquides ou **réserve de liquidité** s'établit à 137 milliards d'euros à la fin du T3-13 comprend 58 milliards d'euros de dépôts nets en banque centrales et 79 milliards d'euros d'actif éligibles en banque centrale (disponibles, nets de décote), constitués en majorité d'actifs dits « HQLA » (*High Quality Liquid Assets*) éligibles au coussin de liquidité du ratio de liquidité à court terme (« LCR » ou *Liquidity Coverage Ratio*). Au total, ces actifs représentent 129% des encours à court terme (dette court terme non sécurisée et passifs interbancaires). Au 30 septembre 2012, le total du coussin d'actifs liquides était de 142 milliards d'euros (133 milliards au 31 décembre 2012), soit 73 milliards d'euros de dépôts en banque centrale (65 milliards au 31 décembre 2012) et 69 milliards d'euros d'actifs éligibles, nets de décote (68 milliards au 31 décembre 2012). Au total, ces actifs représentaient 100% des encours à court terme (et 101% au 31 décembre 2012).

Par ailleurs, le Groupe détient 31 milliards d'euros d'actifs rapidement négociables (contre 14 milliards d'euros détenus au 30 septembre 2012, et 18 milliards au 31 décembre 2012).

8 – Éléments non-économiques, non-récurrents, et actifs gérés en extinction

Les éléments non-économiques correspondent à la réévaluation de la dette liée au risque de crédit propre. Ces éléments, ainsi que les autres éléments faisant l'objet d'un retraitement, sont détaillés ci-après pour les T3-13, T3-12, 9M-13 et 9M-12.

T3-13	Produit net bancaire	Frais de gestion	Autres	Coût du risque	Résultat net part du Groupe	
Actifs gérés en extinction	61	(22)		(154)	(82)	Banque de Financement et d'Investissement
Réévaluation des dettes liées au risque de crédit propre	(223)				(146)	Hors Pôles
Provision pour litiges				(200)	(200)	Hors Pôles
Impact CVA/DVA comptable	(8)				(6)	Banque de Financement et d'Investissement
Dépréciations et pertes en capital			(8)		(8)	Hors Pôles
TOTAL	(170)				(442)	Groupe

T3-12	Produit net bancaire	Frais de gestion	Autres	Coût du risque	Résultat net part du Groupe	
Actifs gérés en extinction	(94)	(11)		(14)	(82)	Banque de Financement et d'Investissement
Deleveraging de SG CIB hors Actifs gérés en extinction	(84)				(58)	Banque de Financement et d'Investissement
Réévaluation des dettes liées au risque de crédit propre	(594)				(389)	Hors Pôles
Dépréciations et pertes en capital de TCW			(92)		(92)	Hors Pôles
Dépréciations et pertes en capital de Geniki			(380)		(130)	Hors Pôles
Autres dépréciations et pertes en capital			(13)		(13)	Hors Pôles
TOTAL	(772)				(764)	Groupe

9M-13	Produit net bancaire	Frais de gestion	Autres	Coût du risque	Résultat net part du Groupe	
Actifs gérés en extinction	135	(52)		(320)	(169)	Banque de Financement et d'Investissement
Réévaluation des dettes liées au risque de crédit propre	(1 215)				(797)	Hors Pôles
Plus-value de cession NSGB			417		377	Hors Pôles
Ajustement cession TCW			24		21	Hors Pôles
Provision pour litiges				(400)	(400)	Hors Pôles
Impact CVA/DVA comptable	(178)				(126)	Banque de Financement et d'Investissement
Plus-value de cession titres Piraeus	33				21	Hors Pôles
Dépréciations et pertes en capital			(8)		(8)	Hors Pôles
TOTAL	(1 225)				(1 081)	Groupe

9M-12	Produit net bancaire	Frais de gestion	Autres	Coût du risque	Résultat net part du Groupe	
Actifs gérés en extinction	(263)	(39)		(167)	(324)	Banque de Financement et d'Investissement
Deleveraging de SG CIB hors Actifs gérés en extinction	(469)				(324)	Banque de Financement et d'Investissement
Réévaluation des dettes liées au risque de crédit propre	(569)				(373)	Hors Pôles
Expositions aux titres d'Etat Grec				(23)	(16)	Hors Pôles
Rachat de dette Tier 2	305				195	Hors Pôles
Dépréciations et pertes en capital			(511)		(261)	Hors Pôles
Dépréciations et pertes en capital			(200)		(200)	Banque privée, Gestion d'Actifs et Services aux Investisseurs
Dépréciations et pertes en capital			(250)		(250)	Réseaux internationaux
TOTAL	(996)				(1 553)	Groupe

NB (1) En raison des règles d'arrondi, la somme des valeurs figurant dans les tableaux et analyses peut différer légèrement du total reporté.

(2) Société Générale rappelle que l'ensemble des informations relatives aux résultats de la période (notamment : communiqué de presse, données téléchargeables, diapositives de présentation et annexes) sont disponibles sur son site internet www.societegenerale.com dans la partie « Investisseur ».

Société Générale

Société Générale est l'un des tout premiers groupes européens de services financiers. S'appuyant sur un modèle diversifié de banque universelle, le Groupe allie solidité financière et stratégie de croissance durable avec l'ambition d'être la banque relationnelle, référence sur ses marchés, proche de ses clients, choisie pour la qualité et l'engagement de ses équipes.

Acteur de l'économie réelle depuis 150 ans, Société Générale emploie plus de 154 000 collaborateurs, présents dans 76 pays, et accompagne au quotidien 32 millions de clients dans le monde entier en offrant une large palette de conseils et solutions financières sur mesure aux particuliers, entreprises et investisseurs institutionnels, qui s'appuie sur trois pôles métiers complémentaires :

- **La banque de détail en France** avec les enseignes Société Générale, Crédit du Nord et Boursorama qui offrent des gammes complètes de services financiers avec une offre multicanal à la pointe de l'innovation digitale.
- **La banque de détail à l'international, services financiers et assurances** avec des réseaux présents dans les zones géographiques en développement et des métiers spécialisés leaders dans leurs marchés.
- **La banque de financement et d'investissement, banque privée, gestion d'actifs et métier titres** avec leurs expertises reconnues, positions internationales clés et solutions intégrées.

Société Générale figure dans les principaux indices de développement durable : Dow Jones Sustainability Index (Europe), FSTE4Good (Global et Europe) et l'ensemble des indices STOXX ESG Leaders.

Pour plus d'information, vous pouvez suivre le compte twitter @societegenerale ou visiter le site www.societegenerale.com